

Бизнес – необходимость экономического анализа основного документа общества с ограниченной ответственностью.

Kochneva, V.

The business need for economic analysis of basic document of a LTD.

В статье рассматривается необходимость экономического анализа нормативно-правовых актов. Основным способом выбран экономический анализ по показателям эффективности, экономичности, осуществимости. Рассматривается степень положительного влияния анализа на экономическую ситуацию внутри организации, способность организации к развитию и увеличению своего потенциала и инвестиционной привлекательности.

The article discusses the need for economic analysis of normative-legal acts. The main method selected for economic analysis in terms of effectiveness, efficiency, feasibility. As well as identifying the degree of positive influence on the economic situation within the organization, the organization's ability to develop and increase its capacity and investment attractiveness.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРАВА, УСТАВ ОРГАНИЗАЦИИ, НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЙ АКТ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ, ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ, ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОБЩЕСТВА, СДЕЛКА, ИНВЕСТИЦИИ, ПАРЕТТО-ЭФФЕКТИВНОСТЬ, ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ЗАКОН, ДИРЕКТОР, УЧРИДИТЕЛЬНОЕ СОБРАНИЕ

ECONOMIC ANALYSIS OF LAW, ARTICLES OF ORGANIZATION, A LEGAL ACT, A PERFORMANCE, A LIMITED LIABILITY COMPANY, THE COMPANY'S ACTIVITY, TRANSACTION, INVESTMENT, PARETO-EFFEKTNOSTI, FEDERAL LAW, THE DIRECTOR, UCHREDITELEY MEETING

История развития правовой науки показывает, что формирование и применение нового научного подхода в области права осуществляется в ходе исследований, которым приходится подвергать нормативно-правовые акты.

Экономический анализ права ориентирован на потребности бизнеса и решение экономических государственных задач.

Экономический анализ права представляет собой попытку применить теоретические подходы экономической науки для изучения состояния и структуры права и правовых институтов, а также их прямого и обратного воздействия на экономику [4].

В XX веке американскими учеными Р. Коузом и Р. Познером, Г. Беккером – представителями так называемой чикагской школы делались первые. Весомые шаги в экономическом анализе правовых актов. Такие попытки предпринимались и ранее. Так, Т. Гоббс в трактате «Левиафан» проводит взаимосвязи между экономическими стимулами и существующей правовой системой [4].

Основной показатель - это эффективность нормативно правового акта.

Эффективность – это показатель степени приспособленности системы НПА к решению определенной задачи в определенной ситуации. Эффективность оценивается по ряду показателей:

Один из них влияние НПА на экономическую эффективность функционирования отрасли или экономику страны. В нашем случае влияние внутреннего основного документа предприятия, устава на эффективность функционирования предприятия.

Основной деятельностью предприятия является, например, производство продукции или оказание услуг. Устав разрешает не только производство продукции, но, как следствие к основной деятельности добавляется оптовая и розничная торговля, торгово-закупочная деятельность, а именно это закупки сырья, осуществление внешнеэкономической деятельности, что положительно влияет на экономику фирм, для нее это заключение контрактов (договоров на поставку) современного производственного оборудования, упаковки для продукции, приобретение нематериальных активов.

Среди основных видов деятельности присутствуют строительство и эксплуатация комплекса зданий производственного и социально-культурного назначения.

Отдельными видами деятельности, перечень, которых определяется законодательством, общество может заниматься на основании специальных лицензий.

Общество вправе осуществлять экспортно-импортные операции в порядке установленном действующим законодательством. Таким образом устав предприятия не ограничивает деятельность фирмы, т.е. показатель эффективности его на предприятии высок, что касается имущества, в нашем случае это основные производственные фонды. Общество осуществляет владение, пользование и распоряжение находящимися в его собственности имуществом по своему усмотрению в соответствии с целями своей деятельности и назначением имущества. Таким образом экономическая эффективность устава, как основного документа предприятия очень высока.

Устав позволяет заниматься очень многими видами деятельности для обеспечения поддержки основной деятельности, которая стоит на первом месте. Устав разрешает экспортно-импортную деятельность. А также прописывается, что достижения целей своей деятельности общество может приобретать права, принимать обязанности и осуществлять любые действия, не запрещенные законодательством. Деятельность общества, предусмотренная уставом, не ограничивается. Сделки, выходящие за пределы уставной деятельности, но не противоречащие закону, являются действительными.

Устав предприятия максимально направлен на получение прибыли, т.е. его экономическая эффективность очень высока. Устав не ограничивает деятельность фирмы, т.е. функционирование фирмы не ограничивается, а значит он экономически эффективен.

Вторым важным показателем эффективности является влияние на инвестиционную привлекательность хозяйствующего субъекта. Как уже

было сказано ранее устав общества позволяет считать сделки действительными, которые выходят за пределы уставной деятельности.

Сделки в совершении которых имеется заинтересованность совершаются и регулируются ст.45 ФЗ №14 «Об обществах с ограниченной ответственностью». Одобрение крупных сделок регулируется ст. 46 федерального закона, а именно крупной сделкой является сделка (в том числе заем, кредит, залог, поручительство) или несколько взаимосвязанных сделок, связанных с приобретением, отчуждением или возможностью отчуждения обществом прямо, либо косвенно имущества, стоимость которого составляет 25 и более процентов стоимости имущества общества, определенной на основании данных бухгалтерской отчетности за последний отчетный период, предшествующий дню принятия решения в совершении таких сделок, если уставом не предусмотрен более высокий размер таких сделок, а устав ссылается на федеральный закон. Таким образом, можно предположить, что частные инвестиции, а именно инвестиции участников общества и других лиц, регулируются уставом, т.е. инвестиции, которые поступают, мелкие инвестиции, регулирует устав, а крупные сделки, т.е. крупные инвестиционные поступления регулируются законом, в уставе предусмотрен более высокий размер сделки.

Как было сказано ранее устав положительно влияет на функционирование предприятия, не запрещает, а позволяет все действия необходимых для осуществления действия, которые не запрещены законом, таким образом для частичного инвестирования предприятия привлекательно. Что касается крупных инвестиционных сделок, то возможно не привлекательно будет вид деятельности. Некоторые факторы не постоянны, такие как сезонность услуг или производства.

Третьим показателем эффективности традиционного устава способствовало развитию предпринимательства и эффективности использованию ресурсов. Эффективное использование ресурсов.

Что касается развитию предпринимательства, то устав полностью способствует развитию.

Показатель Паретто-эффективности один из основных показателей эффективности НПА. Здесь можно выделить две группы специальных интересов, это директор общества и общее собрание участников т.е. учредителей. Высшим органом управления общества является общее собрание участников. К их компетенции относится:

Определение основных направлений деятельности, изменение устава капитала и размера уставного капитала, избрание исполнительных органов и досрочное прекращение их полномочий.

Директор без доверенности действует от имени общества, издает приказы о назначении на должности работников, осуществляет иные полномочия, не отнесенные федеральным законом об обществах или уставом к компетенции общего собрания.

Таким образом, общее собрание и директор работают в пре директор осуществляет все решения, которые приняты общим собранием участников не ухудшает их положения и общее собрание в свою очередь не ухудшает положение директора.

Участники общества все пользуются равными правами, несут солидарную ответственность, пропорционально их доле, т.е. подразумевается равенство между участниками.

Показатель экономичности устава, который предполагает существенные изменения в других НПА.

Устав предприятия пишется на основании федерального закона, на основании устава начинает строиться деятельность фирмы, никаких изменений в других НПА предполагается, т.к. это локальный НПА. Дополнительные затраты возникающие на введение устава в действие не предполагаются, единовременно, когда в устав вносятся поправки, все остальные документ на предприятии не должны противоречить уставу, а устав в свою очередь не

противоречит федеральным законам. Осуществимость НПА, устав реализуем.

Список используемой литературы

1. Познер Р. Экономический анализ права / пер. с англ.; под ред. В.Л. Тамбовцева. В 2-х т. – Т. 1. – СПб.: Экономическая школа, 2004
2. Познер Р.А. Экономический анализ права. В 2-х томах. Том 1
3. Экономический анализ права. Предпосылки, становление, сущность. Е.Н. Шахов