

**ЕАЭС – ПЛОЩАДКА ДЛЯ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИЙ: РЫНКИ
ВЕНЧУРНОГО КАПИТАЛА**

Винникова Полина Геннадьевна

Студентка 2 курса экономического фак-та ГКОУ ВО «РТА»

г. Люберцы

E-mail:pg.vinnikova@customs.ru

В настоящее время все большее внимание уделяется процессам, связанным с развитием стартап-деятельности. Именно поэтому в представленной статье проведен анализ потенциал и возможности для развития стартапов в контексте рынков венчурного капитала в рамках ЕАЭС.

Ключевые слова: венчурный капитал, стартап, ЕАЭС, венчурный бизнес, инструмент, национальная экономика.

В рамках ЕАЭС существует несколько рынков для формирования венчурного капитала. Основной вклад в развитие стартапов вносит Россия и страны Европы. В 2016 году при поддержке портфельных компаний был получен 691 патент на научные разработки и технологии. Объем финансирования проектов превысил несколько миллиардов долларов. Предлагается рассмотреть рынки венчурного капитала в рамках ЕАЭС, подвести итоги их деятельности и определить перспективы развития. Итак, венчурный бизнес рассматривается как один из инструментов развития национальной экономики [1].

Отличительная особенность венчурного бизнеса и стартапов, которые реализуются при поддержке рынков венчурного бизнеса, заключается в низкой ликвидности и наличии высоких рисков у рассматриваемых проектов. Поэтому основными источниками финансирования для стартапов являются крупные компании, которые обладают достаточными финансами и готовы к длительной окупаемости инвестиционных вложений.

В настоящее время на венчурных рынках ЕАЭС наблюдается снижение темпов финансирования стартапов, бюджеты компаний, которые работают с проектами, сокращаются. Это приводит к тому, что потенциальные

инвесторы более тщательно стали подходить к выбору стартапов, оценке рисков инвестиционных вливаний.

Более того, наблюдается такая тенденция, при которой инвесторы больше сотрудничают не с частными стартапами, а с венчурными компаниями, которые проводят предварительную экспертизу проектов на предмет окупаемости и инвестиционных рисков. Можно сказать, что инвесторы стали более тщательно подходить к вопросам планирования инвестиционных вложений и предъявлять более высокие требования к технической и финансовой экспертизе проектов. [2]

Растет и конкуренция за включение стартапов в проекты венчурных компаний. Несмотря на то, что потенциальные возможности венчурных рынков еще не исчерпаны, уровень конкуренции между предпринимателями растет.

Процессы глобализации экономики в рамках ЕАЭС лишь расширяют возможности для поиска инвесторов на международном рынке. Существует несколько схем сотрудничества стартапов, нуждающихся в привлечении венчурного капитала.

Итак, в 2016 году на рынке ЕАЭС около 15% контрактов на реализацию стартапов были заключены напрямую между крупными компаниями и разработчиками проектов.

При этом больше двух третей проектов планировалось реализовать в рамках имеющегося научного патента. На стартапы, реализуемые через фонды фондов, пришлось до 30% проектов. При этом опять же большая часть из них планировалась к реализации в рамках имеющегося патента на научные разработки. Около 20% проектов разрабатываются при университетах, которые напрямую сотрудничают с инвесторами или сами формируют фонд для финансирования венчурных проектов. [3]

Практически 25% проектов реализуются за счет пенсионных денег – это деньги частных пенсионных фондов, которые они получают в

доверительное управление от граждан. Особенность российского рынка венчурного бизнеса заключается в том, что до 90% стартапов реализуются с прямым финансированием, то есть, без участия фондов-посредников.

В качестве инвесторов для российских предпринимателей выступают российские и зарубежные компании. При этом интересно рассмотреть структуру рынка венчурных капиталов в рамках пространства ЕАЭС. Финансово-промышленная группа является главными инвесторов стартапов, только в 2015 году компаниями в этой сфере было направлено около 80 млрд. долларов на финансирование венчурных проектов.

Банковский сектор в последние годы стал активнее финансировать венчурные проекты, однако речь идет о крупных банковских структурах коммерческого типа. В 2015 году эта группа выделила около 20 млрд. долларов на финансирование венчурных проектов.

Компании в сфере экспорта выделили на финансирование венчурных проектов около 5 млрд. долларов. А монополии – чуть меньше 3 млрд. долларов за 2015 год. [4]

На протяжении последних трех лет рынки венчурного капитала сокращаются (по сравнению с 2014 годом финансирование в 2016 году было сокращено практически на четверть). В сложившихся экономических условиях можно говорить, что рынок венчурного капитала свободен для входа, однако его возможности стремительно снижаются вслед за падением общемировой экономики.

Компании начинают охотнее вкладывать свои средства в проверенные финансовые инструменты (акции, валюту, драгоценные металлы). Еще одна интересная тенденция последних лет – это активная работа международных компаний на рынке России и Европы, несмотря на взаимные санкции.

Бизнес чувствителен к изменению политических условий, но не стоит забывать о том, что венчурные проекты рассчитаны на длительные сроки окупаемости. Объемы венчурного капитала на рынках ЕАЭС падают на

протяжении последних лет, более перспективным направлением для вложения инвестиций считаются инновационные технологии (на них приходится до 80% средств, привлекаемых на венчурных рынках). [5]

И все же доходность венчурных фондов растет, несмотря на снижение их капитала. Как было отмечено выше, фонды и инвесторы стали более грамотно подходить к оценке стартапов и браться за финансирование проектов со сбалансированными рисками – теми, которые поддаются контролю и управлению.

Список литературы

1. Балаева О. Н., Предводителева М. Д. Управление организациями сферы услуг: учеб. пособие. М.: ИД ГУ-ВШЭ, 2014. 155 с.
2. Oslo Manual. The measurement of scientific and technological activities proposed guidelines for collecting and interpreting technological innovation data. OECD Publications. 2015. p. 122.
3. Мичурина О. Ю. Теория и практика интеграционных процессов в промышленности. М.: ИНФРА-М, 2013. 287 с.
4. Проект Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации // Информационно-справочная система «Консультант Плюс». URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=90601>
5. Егорова Н. Е., Смулов А. М., Иноземцева В. В. Венчурный капитал в России и источники финансирования прогрессивных технологий и наукоемких производств // Аудит и финансовый анализ. 2015. № 3. URL: http://auditfin.com/fin/2003/3/fin_2015_03_rus_03_01_Smulov/fin_2003_03_rus_03_01_Smulov.asp

EEU – THE PLATFORM FOR DEVELOPMENT OF INNOVATIONS: MARKETS OF THE VENTURE CAPITAL

Currently, more attention is paid to the processes associated with the development of start-up activities. That is why the present article analyzes the potential and opportunities for the development of start-ups in the context of venture capital markets within the framework of the EAES.

Keywords: venture capital, start-up, EAEC, venture business, instrument, national economy.

References

1. Balayeva O. N., Predvoditeleva M. D. Management of a services sector of the organizations: studies. grant. - M.: IDES of State University HSE. 2014. 155 p.
2. Oslo Manual. The measurement of scientific and technological activities proposed guidelines for collecting and interpreting technological innovation data. OECD Publications. 2015. P. 122.
3. Michurina O. Yu. The theory and practice of integration processes in the industry. M.: INFRA-M, 2013. 287 p.
4. Draft of the Concept of long-term social and economic development of the Russian Federation//Directory system "Consultant Plus". URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=90601>
5. Egorova N. E., Smulov A. M., Inozemtsev V. V. The venture capital in Russia and sources of financing of progressive technologies and the knowledge-intensive productions//Audit and the financial analysis. 2015. № 3. URL: http://auditfin.com/fin/2003/3/fin_2015_03_rus_03_01_Smulov/fin_2003_03_rus_03_01_Smulov.asp