

А.А. Мальцев, аспирант
Уральский государственный экономический
университет, г. Екатеринбург

К ПРОБЛЕМЕ СООТНОШЕНИЯ ГЛОБАЛИЗАЦИИ И ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ*

Рассмотрена эволюция интернационализации хозяйственной жизни в ретроспективе зарождения, формирования и становления. Выделены основные ее этапы, их сущность и основные проявления. Установлены взаимосвязь и отличия понятий интернационализации и глобализации экономической деятельности.

Пожалуй, ни один другой термин не появляется в современной экономической литературе столь часто, как «глобализация». С ней связывают как нарастающее единство человеческой цивилизации, так и углубляющийся разрыв между богатством и бедностью, расширяющиеся горизонты технологического прогресса и разрушительные финансовые кризисы. Вместе с тем такие ключевые моменты, как определение, сущность и содержание процесса глобализации, а также ее основные проявления, позитивные и негативные последствия, степень воздействия на мировую экономику имеют далеко не однозначную трактовку.

За ограниченностью места сосредоточим внимание на соотношении понятий «интернационализация» и «глобализация» мировой экономики. Для уяснения эволюции глобализации хозяйственной деятельности предлагаем свести периодизацию и содержательную часть происходящих при этом процессов в таблицу. Ее анализ позволяет сделать ряд выводов.

Во-первых, интернационализация хозяйственной жизни является объективным процессом, развитие которого предопределено последовательным развитием международного разделения тру-

да. В различных политико-экономических условиях возможны временные отступления, когда дезинтеграционные настроения берут верх. Однако поступательное развитие производительных сил рано или поздно требует восстановления исходного статус-кво и дальнейшего наращивания взаимодополняющих усилий национальных экономик.

Во-вторых, на известном этапе интернационализация хозяйственной жизни перерастает в фазу глобализации, под которой нередко подразумевают новую стадию развития капитализма¹ или результат универсализации капиталистического способа производства в масштабах всего мира². Другими словами, ее часто трактуют как «поздний капитализм, развитый капитализм, спонтанный капитализм, переходный капитализм, глобализированный капитализм, пост-Фордизм и т. д.»³. Однако если глобализацию понимать как современную стадию развития капитализма, а развитые страны

¹ Junjiou T. Thinking and Arguing on Globalization // Globalization and Antimonies. Beijing: Central Compilation and Translation Press. 1998. PP. 127 – 132.

² Scholte J. A. What Is Globalization? The Definitional Issue – Again // CSGR Working Paper No. 109/02. December 2002. University of Warwick. Coventry. United Kingdom. P. 11.

³ Fengzheng W. Globalization, Cultural Identity and Nationalism // Globalization and Post-Colonial Criticism. Beijing: Central Compilation and Translation Press. 1998. P. 91.

* Статья выполнена в рамках гранта РГНФ-Урал 08-02-83206а / У.

Запада, в особенности США, бесспорно, являются его типичными представителями, то весьма правдоподобными видятся аргументы тех экономистов, которые рассматривают глобализацию как «целенаправленно реализуемую в своих интересах рядом ведущих стран мира, международных экономических организаций, транснациональных корпораций (ТНК) и транснациональных банков (ТНБ), мировых финансовых центров экономическую политику»⁴.

В-третьих, основные подходы к исследованию глобализации экономической деятельности можно в общем виде охарактеризовать как «глобалистский, трансформационный и скептический»⁵. При этом принципиальное значение имеет единый методологический базис: глобализация мировой экономики представляет собой взаимно детерминируемый процесс глобализации экономической деятельности, политики и культуры в их взаимопереплетении и различных проявлениях.

В-четвертых, убеждены, между весьма схожими, по сути, процессами интернационализации и глобализации существует одно, но принципиальное отличие. Оно кроется в стремительном увеличении влияния ТНК на мировую экономику, наблюдающемся с середины 1980-х гг. В результате ТНК становятся одним из ключевых субъектов мировой экономики, а транснационализация – своего рода несущей конструкцией процесса глобализации.

В-пятых, как видно из представленных ниже данных, стержнем глобализационных процессов выступает борьба за контроль над минерально-сырьевыми ресурсами. В последние годы специали-

сты все чаще говорят о таком явлении, как «радикальный мондиализм», когда отрицание суверенитета народов над их территорией и ресурсами приводит к сдвигу в представлениях о международном праве: «Те страны, которые обладают экономической и военной силой для того, чтобы сформулировать принципы нового мирового порядка, по сути, объявили право владения и распоряжения ресурсами всего мира»⁶. Вот почему можно говорить о растущей глобализации минерально-сырьевого комплекса (МСК). Под ней мы понимаем последовательную стадию интернационализации МСК мировой экономики, в ходе которой в результате взаимопереплетения геополитических интересов ТНК и породивших их государств на основе геоэкономического перераспределения энергосырьевых потоков происходит перестройка всей системы производственных отношений в сфере производства, доставки и потребления энергетического сырья. Уточнение характеристики этой перестройки и определение места и роли МСК России в формирующемся новом глобальном экономическом порядке требует отдельного разговора.

Можно выделить следующие этапы и основные тенденции развития мировой экономики.

1. Фаза интернационализации.

1.1. Начальный этап интернационализации (рубеж XVIII-XIX вв. – 1870 г.). Содержание этапа состоит в следующем: окончательный раздел мира на метрополии и колонии как следствие провозглашения независимости США, Великой французской революции, завершения промышленной революции в Европе. Международная торговля захватывает все континенты,

⁴ Кузнецова Т.А. Противоречия глобализации мировой экономики и современный альтерглобализм // Автореферат диссертации на соискание степени кандидата экономических наук. М. 2005. С. 11.

⁵ Held D., McGrew A., Goldblatt D., Perraton J. Global Transformations. Cambridge: Polity Press. 1999. P.10.

⁶ Кара-Мурза С.Г. Концепция «золотого миллиарда» и Новый мировой порядок. Режим доступа: <http://filosof.historic.ru>.

но развивается преимущественно в рамках колониальных империй и между метрополиями. Замещение крупной машинной индустрией мануфактурного производства, появление современных видов транспорта и становление основных мировых товарных рынков способствует формированию мирового хозяйства.

Главные проявления этапа:

- Опережающий динамику мирового ВВП рост международной торговли: за 1820–1870 гг. мировой валовой продукт вырос в 1,6 раза – с 695 до 1128 млрд дол., при этом экспорт товаров увеличился в 7,7 раза – с 7,3 до 56,2 млрд дол., а доля экспорта в ВВП возросла пятикратно – с 1,0 до 5,0 %⁷.
- Перегруппировка стран в мировой экономической иерархии: в 1800 г. на долю Китая и Индии приходилось 53% мирового производства готовых изделий, на долю Европы и США – 23,3%. В 1860 г. ситуация кардинально изменилась, соответственно, на 28,3% и 53,7%⁸.
- Распространение идеи свободной торговли: средневзвешенная мировая ставка таможенного тарифа снизилась с 31% в 1700 г. до 25% в 1870 г.⁹.
- Утверждается модель международной торговли, основанная на вывозе готовых товаров из метрополий в колонии и обратном ввозе сырья: так, в 1750 г. Индия производила 60% мирового текстиля, однако к 1870-м гг. превратилась в основного (58,4%) покупателя

изделий английской текстильной промышленности¹⁰.

- Налаживание специализации стран по принципу межотраслевого разделения труда ведет к формированию мировых рынков промышленных изделий (металлы, нефтепродукты, текстиль) и колониальных товаров (чай, хлопок, шелк, шерсть): к 1870 г. на долю США приходилось 91 % мировой добычи нефти,¹¹ Китая – 70 % мирового производства чая¹², Японии – 64 % шелка¹³, Великобритании – 47 % чугуна¹⁴, Египта – 34 % хлопка¹⁵.

1.2. Первая волна интернационализации (1870–1914 гг.). С завершением первого мирового экономического кризиса 1873 г., гражданской войны в США и преодолением раздробленности Германии наступает период макроэкономической стабильности. Снятие торговых барьеров и вовлечение в хозяйственный оборот незадействованных ресурсов свободных земель, труда и капитала создает прекрасные предпосылки для развития международной торговли. Крупные компании из «преходящего явления» становятся «одной из основ хозяйственной жизни»¹⁶ и обостряют борьбу за мировые рынки сырья и сбыта готовой продукции.

¹⁰ Broadberry S., Gupta B. Cotton Textiles and the Great Divergence: Lancashire, India and Shifting Competitive Advantage, 1600-1850. Department of Economics, University of Warwick, Coventry. United Kingdom. 12 April 2005. P. 33.

¹¹ Petroleum Facts and Figures: Centennial Edition. New York: API. 1959. PP. 427-437.

¹² International Tea Committee. Bulletin of Statistics 1946 for the period 1928-1940; Hanson data set for the period 1860-1900. Режим доступа: <http://www.eh.net/databases/developing>.

¹³ Hunter J., Macnaughtan H. Textile Workers in Japan, 1650-2000. National Overview Japan. Textile Conference. IISH. 11-13 November 2004. PP. 4-6.

¹⁴ Carr J., Taplin W. History of the British Steel Industry. Harvard University Press. 1962. PP. 164-166.

¹⁵ Режим доступа: <http://filebox.vt.edu>.

¹⁶ Ленин В.И. Избранные произведения. Т. 1. С. 651.

⁷ Стоимостные выкладки даются в сопоставимых ценах 1990 г. С 1990 г. – в текущих ценах.

⁸ Maddison A. Monitoring the World Economy. OECD. Paris. 1995. PP. 20, 39, 227, 239.

⁹ Huntington S.P. The Clash of Civilizations and the Remaking of World Order. – London etc. 1998. – P. 86.

¹⁰ Bairoch P. Economics and World History-Myths and Paradoxes. – Brighton: Wheastheaf. 1993. – P. 40.

Главные проявления этапа:

- Расцвет политики свободной торговли: средневзвешенная мировая ставка таможенного тарифа в 1913 г. снизилась до 13,7%¹⁷, что обеспечило сохранение опережающих темпов роста международной торговли (в 4,2 раза до 236,3 млрд дол.) в сопоставлении с мировым ВВП (рост в 2,4 раза до 2726 млрд дол.). В результате экспортоспособность мирового ВВП достигла 9 % (1914 г.)¹⁸.
- Возрастает значение миграции капиталов: за 1870–1914 г. доля прямых иностранных инвестиций возросла с 7 до 9% мирового ВВП (или в стоимостном эквиваленте с 79,0 до 245,3 млрд дол.). При этом к концу этапа большая часть (52%) иностранных инвестиций промышленно развитых стран направлялась в сырьевой сектор колоний, тогда как на товарный экспорт в колонии приходилось только 15% суммарного вывоза метрополий¹⁹.
- Отмечается абсолютный пик международного движения рабочей силы: на 1 января 1900 г. число лиц, покинувших европейский континент, составило 12% населения Европы²⁰. Крупнейшим реципиентом иностранной рабочей силы становятся США: в 1820-е гг. в Новый свет ежегодно эмигрировало 15 тыс. чел, в 1840-е гг. – 178 тыс. чел. В 1910-е гг. США

ежегодно принимали более 1 млн иммигрантов²¹.

- Завершение первого экономического передела мира: на первое место в мире по объему ВВП выходят США (517,4 млрд дол. в 1913 г. против 98,3 млрд дол. в 1870 г.). Параллельно в Европе с третьей позиции на первую перемещается Германия (237,3 и 71,4 млрд дол. соответственно). Одновременно Великобритания окончательно распрощалась с титулом «мастерской мира». В 1870 г. на долю Великобритании приходилось более 10% мирового ВВП (100,2 млрд дол.), а в 1913 г. – 8,3% (224,6 млрд дол.)²². Однако площадь колониальных владений британской империи за этот период увеличилась на 11,0 млн кв. км, Франции – на 9,7, Германии – на 2,9 млн кв. км.²³
- Становление крупных компаний-предшественниц будущих ТНК: первой американской ТНК (образована в 1851 г.) стала I.M. Singer, открывшая в 1867 г. свое первое зарубежное предприятие в Глазго, а к 1879 г., основав филиалы в Индии, Австралии, Новой Зеландии и Южной Африке, продавала за границей больше швейных машин, чем в США. United Fruit Company и United States Steel Corporation в год своего основания (1899 г. и 1901 г. соответственно) контролировали большую часть своих рынков – 75% мирового производства бананов²⁴ и 30% мирового производства стали²⁵, Standard Oil (основана в 1870 г.) – 80% миро-

¹⁷ *Bairoch P.* Economics and World History-Myths and Paradoxes. Brighton: Wheastheaf. 1993. P. 40. *Maddison A.* Monitoring the World Economy. OECD. Paris. 1995. PP. 20, 39, 227, 239.

¹⁸ *Maddison A.* Monitoring the World Economy. OECD. Paris. 1995. PP. 20, 39, 227, 239.

¹⁹ *Jones G.* Multinationals and Global Capitalism. From the Nineteenth to the Twenty First Century. Oxford. 2005. PP. 7-8.

²⁰ *Костин Л. А.* Миграция и мигранты // Человек и Труд. 2001. № 8. С. 61.

²¹ Режим доступа: <http://www.economics.ucr.edu>.

²² *Maddison A.* The World Economy: a Millennium Perspective. OECD. Paris. April 2001. P. 261.

²³ *Ленин В.И.* Избранные произведения. Т. 1. С. 701.

²⁴ Режим доступа: <http://www.unitedfruit.org>.

вой нефтепереработки (1911 г.)²⁶, Ford Motor Company (1903 г.) – 47,6% мирового производства автомобилей (1914 г.)²⁷

1.3. Этап «деинтернационализации» (1914–1945 гг.). Глубокий кризис мирового хозяйства, вызванный двумя мировыми войнами, тормозит интернационализацию хозяйственной жизни; превалирование автаркических тенденций оборачивается крахом международной системы «свободы торговли»; происходит раздел мирового сырьевого рынка крупными корпорациями.

Главные проявления этапа:

- Замедление темпов роста международной торговли: при удвоении мирового ВВП за 1914–1945 гг. (с 2726 до 5372 млрд дол.) экспорт товаров возрос в 1,6 раза (с 263,3 до 375,8 млрд дол.). В итоге экспорт в мировом ВВП снизился с 9 до 7%²⁸.
- Усиление протекционизма в международной торговле, миграции рабочей силы и «замораживание» международной инвестиционной деятельности: средневзвешенная мировая ставка таможенного тарифа возросла до 31,7%; США с 1921 г. ввели квотирование миграции (с 1924 г. количество иммигрантов ограничено 162 тыс. человек в год), доля иностранных инвестиций в мировом ВВП снизилась до 7% (в США упала до минимальных за XX столетие 3,4%).
- Начало сырьевой экспансии ТНК: обострение спроса на нефть обусловило перенацеливание мировых ПИИ в ресурсно-сырьевой сектор. Американский бизнес, до начала XX века практически

не инвестировавший за рубеж, за 1914–1945 гг. удвоил объем прямых инвестиций в нефтяной сектор мировой экономики (с 604 до 1304 млн дол.), направив на эти цели 18,6% всех американских ПИИ. Параллельно американские ТНК активно инвестировали в сырьевой сектор стран Латинской Америки, доведя к началу 1930-х гг. ежегодный объем инвестиций в горнорудную промышленность Южной Америки до 1200 млн дол.²⁹ Англо-саксонские нефтяные компании в 1920–1930-е гг. осуществили раздел нефтяных запасов Ближнего Востока. В 1945 г. на долю 7 компаний (Standard Oil of New Jersey, Royal Dutch Shell, Anglo-Persian Oil Company, Standard Oil of New York, Texaco, Standard Oil of California, Gulf Oil) приходилось 62% мировой нефтедобычи³⁰.

1.4. Вторая волна интернационализации (1945–1991 гг.). На этом этапе происходит коренная ломка структуры мирового хозяйства на 2 лагеря: социалистический и капиталистический, интернационализация социалистического хозяйства на идеологических принципах «братского интернационализма», а Интернационализация капиталистического хозяйства продавливанием ТНК идеологии «свободы торговли», увязываемой прежде всего с возможными встречными предпочтениями развивающимся странам.

Главные проявления этапа:

Удвоение экспортоспособности мирового ВВП: за 45 послевоенных лет мировой ВВП вырос до 23684 млрд дол., а миро-

²⁶ Режим доступа: <http://www.olympicpipeline.com>.

²⁷ Режим доступа: <http://www.wiley.com>.

²⁸ Maddison A. Monitoring the World Economy. OECD. Paris. 1995. PP. 20, 39, 227, 239.

²⁹ US Foreign Policy Encyclopedia: Multinational Corporations. Режим доступа: <http://www.answers.com/library/US>.

³⁰ Stoff M.B. Oil, War and American Security: The Search for a National Policy on Foreign Oil, 1941-1947. Yale University Press. New Haven. 1980. Режим доступа: <http://www.archives.gov/research>.

вой экспорт достиг 4399 млрд дол. Доля экспорта в мировом ВВП увеличилась до 18,6%³¹. При этом средневзвешенная мировая ставка таможенного тарифа снизилась до 21,1%³².

Глубокие структурные сдвиги в международной торговле: если на середину 1940-х гг. в товарной структуре мировой торговли продолжали доминировать минеральное сырье и топливо – 54,8%, а готовые изделия занимали 45,2%, то к середине 1970-х гг. их соотношение изменилось на 39,5 и 60,5%, а к началу 1990-х гг. – на 25,3 и 74,7% соответственно. Мировой экспорт услуг рос скачкообразно: 100 млрд дол. в 1970 г., 400 – в 1980 г., 826 млрд дол. в 1991 г.³³. В новом геополитическом раскладе кардинально изменилась географическая структура мировой внешней торговли: 71,3% внешнеторгового оборота СССР в 1990 г. приходилось на долю социалистических и развивающихся стран³⁴. В США в 1990 г. сравнимые 68,9% занимал внешнеторговый оборот со странами ОЭСР³⁵.

Начало транснационализации мировой экономики: в 1950-е гг. ведущие американские, западно-европейские и японские компании начинают активно создавать зарубежные филиалы (в среднем по 100 в год). На начало 1970-х гг. в мире насчитывалось 7 тыс. ТНК³⁶. В 1982 г. в их зарубежных филиалах работали 21,5 млн чел., создававших 5,6 %

мирового ВВП и обеспечивавших 32,3 % мирового экспорта. К 1990 г. количество занятых на зарубежных филиалах ТНК (общее число транснациональных корпораций превысило 35 тыс.³⁷) достигло 25,1 млн чел., а их вклад в мировой ВВП и мировой экспорт вырос до 6,8% и 35,2%, соответственно³⁸.

2. Фаза глобализации.

2.1. Транснационализация экономической деятельности (1991 г. – настоящее время). Достигается формальный пик либерализации внешней торговли при одновременном наращивании «высоты» технических барьеров к ее осуществлению. Глобальные организационные институты начинают исполнять наднациональные функции управления хозяйственной деятельностью. В противовес попыткам утверждения «однополярного» мира» набирает обороты региональная интеграция в ключевых регионах мира. Геоэкономическое пространство бывших СССР и СЭВ входит в сферу приоритетных интересов транснациональных корпораций. ТНК занимают ключевые позиции в международном движении товаров, услуг, капиталов, рабочей силы и знаний.

Главные проявления этапа:

Очередное удвоение экспортности мирового ВВП всего за 15 лет: к 2006 г. мировой ВВП возрос вдвое (48245 млрд дол.), а мировой экспорт – в 3,3 раза (14697 млрд дол.). В результате доля экспорта в мировом ВВП достигла 30,4%³⁹. Средневзвешенная ставка мирового таможенного тарифа при этом снизилась до 8,7%⁴⁰.

³¹ World Economic Outlook. IMF. April 1999. PP.139, 168.

³² Gwartney J., Lawson R., Samida D. Economic Freedom of the World: 2000 Annual Report. Chart 13. Режим доступа: <http://www.freetheworld.com>.

³³ World Economic Outlook. Supporting Studies. IMF. 2000. P. 21; International Trade Statistics. WTO. 2002. P. 179.

³⁴ Внешнеэкономические связи СССР в 1990 г. Статистический сборник. М.: Госкомстат СССР. 1991. С. 8.

³⁵ OECD Historical Statistics 1970–2000. OECD. 2001. P. 108.

³⁶ World Investment Report. Transnational Corporations and Integrated International Production. An Executive Summary. NY. 1993. P. 2.

³⁷ World Investment Report. Transnational Corporations as Engines of Growth. An Executive Summary. NY. 1992. P.1.

³⁸ World Investment Report. Transnational Corporations, Extractive Industries and Development. NY and Geneva. 2007. P. 9.

³⁹ World Economic Outlook. IMF. October 2007. PP. 225, 241.

⁴⁰ World Trade Indicators 2008. Режим доступа: <http://info.worldbank.org/etools/wti2008/docs/indicators.htm>.

Глобализация хозяйственной жизни обуславливает усиление роли международных экономических организаций (ГАТТ/ВТО, МВФ, Всемирного Банка, др). В ГАТТ (ВТО с 1995 г.) на момент основания в 1947 г. входили 23 государства, на которые приходилось 60,4 % мирового экспорта, в 2006 г. – 151 страна и 93,9 %⁴¹. МВФ при учреждении в 1944 г. насчитывал 29 стран, на начало 2008 г. – 185. Объем выдаваемых фондом кредитов возрос с 9,4 млрд СДР за 1947–1966 гг. до 167,6 млрд СДР за 1991–2003 гг.⁴² Все чаще решение вопросов вступления в ВТО, выделения кредитов МВФ и др. политизируется.

Усиливается международная региональная интеграция: в дополнение к функционировавшему с 1957 г. Европейскому экономическому сообществу (с 1967 г. – ЕС), в 1991 г. образуется МЕРКОСУР, в 1994 г. – НАФТА, в 2001 г. – ШОС. Их условная суммарная доля в мировом ВВП за 1991–2006 гг. возросла с 67,0 до 72,2%⁴³, в мировом экспорте – с 51,9 до 52,5%⁴⁴. В «развесовке» показателей по региональным объединениям наибольшую роль сыграл «китайский» фактор.

Экономическое пространство бывшего социалистического лагеря активно втягивается в процессы транснационализации:

- именно эти страны возглавили соответствующие рейтинги государств-лидеров по числу зарубежных филиалов ТНК во

всех 3-х «подгруппах»: Чехия – в группе промышленно-развитых стран/ПРС (71,4 тыс., в том числе 53,8 тыс., полностью принадлежащих иностранному капиталу); Китай – среди развивающихся стран/РС (280 тыс. с общей численностью занятых на них 24 млн чел.); Румыния – в числе стран с переходной экономикой/ПЭ (89,9 тыс.)⁴⁵;

- по коэффициенту «интернационализации экономики» (2004 г.) Эстония (47,0 % – 3-е место), Словения (36,4 % – 5-е место), Венгрия (32,8 % – 6-е место) вошли в Топ-10 среди РС, Китай (9%) превзошел США (6%), а восточноевропейские и государства СНГ в среднем (14 %, в том числе РФ-12 %) показали сопоставимый с РС (средневзвешенный коэффициент 11 %) уровень⁴⁶;
- российская экономика стала неотъемлемой составной частью глобального хозяйства. По итогам 2007 г. на долю России приходилось 2,6 % мирового экспорта товаров⁴⁷, 3,4 % мировых ПИИ, при этом Российская Федерация заняла 1-е место в Европе по объему средств, привлеченных в ходе IPO (29,4 млрд дол. против 6,7 млрд, собранных годом ранее)⁴⁸. Доля нерезидентов в капитале банковской системы РФ достигла 25,1 % (15,9% в 2006 г.), превысила ½ на рынке страховых услуг⁴⁹. На середину 2008 г. 70 %

⁴¹ International Trade Statistics. WTO. 2007. P. 10.

⁴² Международные валютно-кредитные и финансовые отношения. Под ред. Л.Н. Красавиной.– М.: Финансы и статистика. 2007. – С. 405.

⁴³ Рассчитано по: International Monetary Fund. World Economic Outlook Database. October. 2007. Режим доступа: <http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2007/02/weodata/index.aspx> ; <http://www.nationmaster.com>.

⁴⁴ Рассчитано по: International Trade Statistics. WTO. 2002. PP. 170–172; International Trade Statistics. WTO. 2007. PP. 174–175. 227, 239.

⁴⁵ World Investment Report. Transnational Corporations, Extractive Industries and Development.. NY and Geneva. 2007. P. 217.

⁴⁶ World Investment Report. Transnational Corporations, Extractive Industries and Development. NY and Geneva. 2007. P.13.

⁴⁷ БИКИ. 2008. 24 июня.

⁴⁸ Российская газета. 2008. 10 июля.

⁴⁹ Эксперт. 2008. № 16. С.60.

российских акций принадлежали иностранным инвесторам⁵⁰;

Укрепление позиций ТНК в мировом обороте товаров, услуг и капитала:

- к 2006 г. число ТНК достигло 78,4 тыс., в том числе в ПРС – 58,2 (31,0 в 1990 г.), РС – 18,5, ПЭ – 1,7 тыс. (4,0 тыс. в РС и ПЭ в 1990 г.). 84 из 100 крупнейших ТНК мира сосредоточены в государствах Триады (США, ЕС, Япония);
- на 2006 г. общее количество зарубежных филиалов ТНК достигло 777,6 тыс., в том числе 259,9 тыс. в ПРС, 407,0 в РС, 110,7 тыс. в ПЭ. Суммарный объем продаж зарубежных филиалов ТНК за 1990–2006 г. вырос с 6,1 до 25,2 трлн дол., а их удельный вес в мировом ВВП увеличился до 10,1%, в мировом экспорте составил 33,3 %. При этом темпы роста, занятости (достигшей 72,6 млн чел. в 2006 г.), продаж, экспортных отгрузок зарубежных филиалов ТНК превосходят аналогичные показатели филиалов, расположенных в «материнских» странах;

- объем накопленных ПИИ зарубежных филиалов ТНК (с 627 в 1982 г. до 12474 млрд дол. в 2006 г.) также растет опережающими динамику мировых ПИИ темпами. К тому же в структуре распределения ПИИ обращает на себя внимание наметившийся с начала 2000-х гг. сдвиг в пользу отраслей первичного сектора (12 % в 2006 г. против 9 % в 1990 г.). Кстати, крупнейшие сделки слияний и поглощений в 2006 г. с участием ТНК пришлось на минерально-сырьевой комплекс: за 17 млрд дол. каждые канадские майнинговые компании Falconbridge и Inco были приобретены соответственно швейцарской Xstrata и бразильской CVRD⁵¹.

Таким образом, рассмотрение эволюции интернационализации хозяйственной жизни в ретроспективе зарождения, формирования и становления позволило выделить основные ее этапы, их сущность и основные проявления, а также установить взаимосвязь и отличия понятий интернационализации

⁵¹ World Investment Report. Transnational Corporations, Extractive Industries and Development. NY and Geneva. 2007. PP. 9, 12, 23, 24.

⁵⁰ Российская газета. 2008. 22 августа.