

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА В СТРУКТУРЕ ЭКОНОМИКИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Процесс глобализации оказывает все более заметное воздействие на дальнейшее развитие мировой экономики. Он способствует дальнейшему распространению промышленности через национальные границы, росту финансовых рынков, распространению одинаковых потребительских товаров в разных странах и значительное перемещение рабочей силы. Выделился самостоятельный и не зависящий от национальных государств транснациональный капитал. Глобализация, базируясь на достижениях научно-технической революции, открывает новые горизонты развития и многопланового взаимодействия между странами и регионами. Ускорению данного процесса способствует нарастающие темпы экспорта прямых иностранных инвестиций, вместе с которыми передаются и передовые технологии, менеджмент и профессиональный маркетинг. Включение на современном этапе в мирохозяйственные связи стран с переходной экономикой – еще один новый фактор изменений в международном разделении труда.

В качестве главных регуляторов размещения производственных мощностей и развития сферы услуг в глобальном масштабе все чаще и конкретнее (в силу их особого влияния на мировое хозяйство, международную торговлю и мировую финансовую систему) выступают транснациональные корпорации. Транснациональные корпорации выработали эффективные стратегии предпринимательства, создали новые организационно-хозяйственные структуры. Они координируют функционирование производственной, финансовой и торговой деятельности филиалов, разбросанных по всему миру, в условиях международной производственной кооперации, формируя рыночную среду в отдельных регионах и в мировом хозяйстве.

В то время как в целом значение природно-ресурсного фактора неуклонно снижается, все более значительным становится влияние социально-экономических факторов или общественных предпосылок. Межрегиональные различия в стоимости, профессиональной подготовке и квалификации рабочей силы всегда были важны, но в настоящий период этот фактор учитывается все в большей степени. За рамки национальных границ вышел капитал, оказывая влияние на размещение производственных мощностей по всему миру, в том числе и закрытых для него ранее регионов, к числу которых можно отнести Свердловскую область.

1. Свердловская область занимает площадь 194 тыс. км.², что сопоставимо с площадью таких стран как Бельгия, Нидерланды, Дания вместе взя-

Доклад на конференции «Политика силы и эволюция систем международной безопасности» (Екатеринбург, Уральский гос. университет, октябрь 2003 г.).

тых. На территории Свердловской области проживает более 4.5 млн. человек, а по своему экономическому потенциалу она уступает только Москве и Санкт-Петербургу (включая Ленинградскую область). В условиях функционирования планово-административной системы хозяйствования Свердловская область отличалась высокой долей предприятий военно-промышленного комплекса, гипертрофированным развитием отраслей черной и цветной металлургии, металлоемким машиностроением и химической промышленностью. Переход к рыночным реформам привел Свердловскую область к плавному подключению к процессам глобализации, когда крупные ТНК Северной Америки и стран ЕС осуществили экономическое «вторжение» в регион, ранее закрытый для иностранных предпринимателей. Учитывая конъюнктуру мировых рынков и возможности прямых контактов заинтересованных сторон, на территории Среднего Урала был создан Департамент международных связей при Правительстве Свердловской области, трансформировавшийся в конце 90-х годов в Министерство. Открытие в Екатеринбурге консульств США, Великобритании, Чехии, Киргизии¹, торговых представительств более 30 стран позволило иностранным предпринимателям лучше освоиться на региональном рынке Уральского Федерального округа вообще и Свердловской области в частности.

2. Анализ прямых зарубежных инвестиций и хозяйственная деятельность ТНК Европейского Союза наглядно демонстрирует, что основной формой организации производства были выбраны совместные предприятия (СП), в которых, как правило, контрольный пакет акций принадлежит иностранному инвестору². Из 15 стран Европейского Союза, за исключением Бельгии, все остальные государства представлены хозяйствующими субъектами, работающими как в сфере материального производства, так и сфере услуг. Принимая во внимание, что далеко не каждое зарегистрированное СП ведет активную хозяйственную деятельность, нам представлялось интересным проанализировать успешно функционирующие предприятия, использующие трансферт технологий и создающих новые рабочие места на территории Свердловской области. По данным Свердловского областного комитета государственной статистики (2003) отчетливо наблюдается асимметрия финансовых и производственных вложений ТНК Европейского Союза в экономику Среднего Урала. Ведущие позиции принадлежат германскому капиталу (рис. 1). Сфера их деятельности чрезвычайно широка: промышленное производство, консалтинг, торговля, информационные технологии, монтаж инфраструктуры систем безопасности, транспортные услуги, образование, переработка сельскохозяйственной продукции³. Успешному функционированию россий-

¹ В ближайшие годы планируется открытие консульств Китайской Народной Республики и Федеративной Республики Германии.

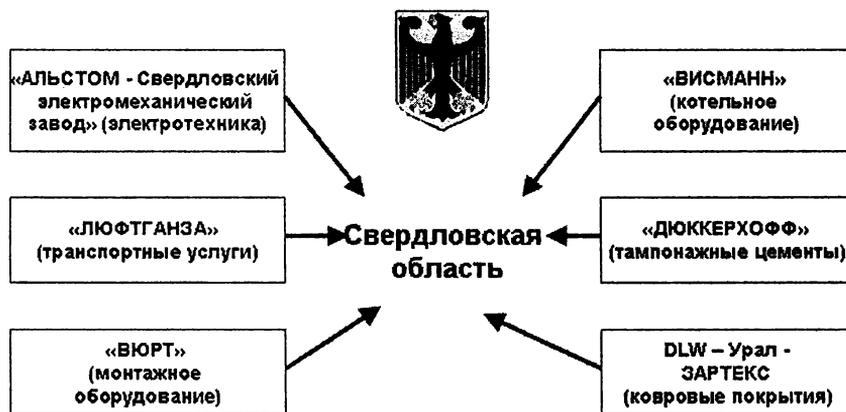
² Более подробно см. Берсенев В.Л., Злотченко А.Р. Новые институциональные формы международного экономического сотрудничества в условиях глобализации (на примере Свердловской области) // Уральский Вестник международных исследований, Екатеринбург, УрГУ, 2003, № 1.

³ Более подробно см. Степанов А.В., Ткаченко Т.Х. Российско-Германское экономическое сотрудничество на Среднем Урале // Вестник МГУ, серия 5. География, 2003, № 4.

ско-германских предприятий на территории Свердловской области способствуют следующие предпосылки:

Рис. 1 Германский капитал в структуре экономики Свердловской области

Германский капитал в структуре экономики Свердловской области



– относительно «дешевая» рабочая сила, но обладающая достаточно высокой квалификацией;

– восприятие работающими на СП немецких стандартов качества производства, понимание сложных технологических процессов, немецких условий организации труда, требований к производственной дисциплине, присутствие чувства «корпоративного единства»;

– подготовленная инфраструктура: заводские площадки, транспортные пути, складские сооружения, системы газо-, водо- и энергоснабжения;

– расширенные рынки сбыта готовой продукции, особенно в Российской Федерации и странах СНГ;

– «воздушный мост» авиакомпании «Люфтганза» Екатеринбург – Франкфурт-на-Майне и авиакомпании «Уральские авиалинии» Екатеринбург-Мюнхен, позволяющий немецким и российским менеджерам за короткое время добраться до ФРГ;

– присутствие представительства Союза Немецкой Экономики в Москве, оказывающего необходимую юридическую и экономическую помощь немецким инвесторам;

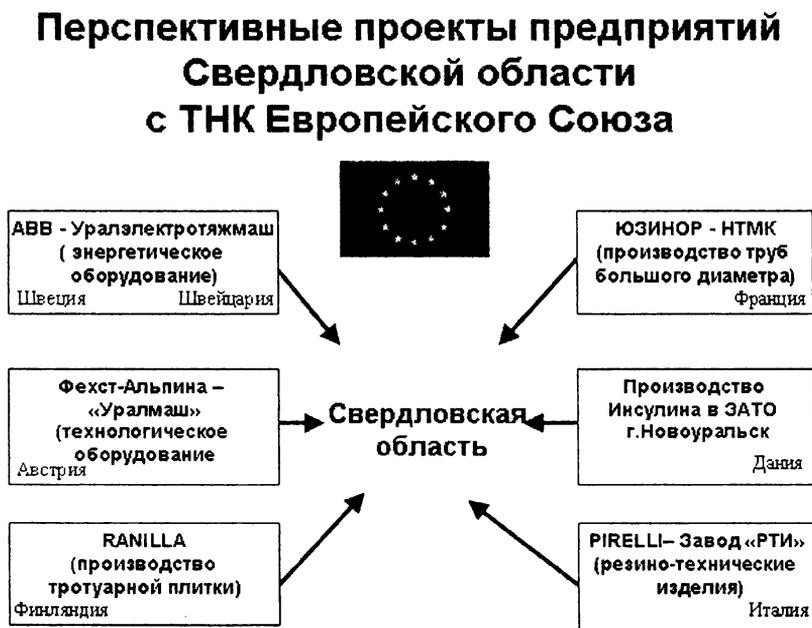
– региональное партнерство Свердловской области и Федеральной Земли Баден-Вюртемберг⁴;

⁴ Особое место занимает деятельность «Контактного бюро Баден-Вюртембергской экономики» в Екатеринбурге. Данное бюро предоставляет информацию по общим вопросам российско-

– эффективная и действенная помощь губернатора Свердловской области – Э.Э. Росселя (этнического немца) в организации благоприятного «инвестиционного климата» на территории региона.

3. В то же время, доля других транснациональных корпораций Европейского Союза в структуре экономики Свердловской области значительно ниже. Во многом это объясняется отсутствием достоверной экономической информации о хозяйственном потенциале Уральского Федерального округа. В целом количество совместных предприятий с другими странами ЕС варьирует в границах от 5 до 30. Положительной тенденцией следует считать проведение презентаций и выставок Уральского Федерального округа и Свердловской области в странах Европейского Союза, которые дают перспективную отдачу в заключении взаимовыгодных контрактов и создания новых рабочих мест в регионе (рис.2).

Рис. 2 Перспективные проекты предприятий Свердловской области с ТНК Европейского Союза



Анализ рис. 2 наглядно демонстрирует различный спектр хозяйственной деятельности ТНК ЕС на территории Свердловской области. Общеизвестно, что отрасль международной специализации отдельно взятой страны ЕС будет кон-

германского экономического сотрудничества, проводит анализ рынка и поиск информации немецким партнерам, готовит и проводит отраслевые и межотраслевые кооперационные биржи, содействует фирмам и организациям в подборе специалистов со знанием немецкого языка, осуществляет поиск деловых партнеров в Свердловской области и Баден-Вюртемберге, предоставляет информацию об экономической и правовой ситуации в РФ и Уральском регионе, а также соответственно в ФРГ и земле Баден-Вюртемберг.

кретно проявляться в создании совместных предприятий далеко от центра принятия решений. Так, например, датский капитал имеет свои интересы в фармацевтике⁵, Швеция традиционно сильна в машиностроительном комплексе, французские концерны представлены предприятиями черной металлургии, итальянские инвесторы производят трансферт технологий в пищевой и химической промышленности, финский капитал «модернизирует» столичный имидж Екатеринбурга, австрийцы готовы инвестировать капитал в реструктуризацию технологического оборудования и рекреационный комплекс столицы Среднего Урала⁶. В результате расширения Европейского Союза в мае 2004 года, следует ожидать рост инвестиционных вливаний со стороны восточноевропейских партнеров имеющих давние связи со Свердловской областью. Очевидно, что большую инициативу проявит Чешская Республика, которая провела осенью 2003 года презентацию своих хозяйствующих субъектов, имеющих свой экономический интерес на территории Урала и Сибири⁷.

4. В то же время нельзя не отметить, что в области созданы далеко не все предпосылки для углубления взаимовыгодного сотрудничества. Например, из-за отсутствия перспектив развития в финансовом секторе Свердловской области закрылось отделение «Dresdner Bank». Нередко европейские менеджеры сталкиваются

⁵ 70% мирового производства инсулина приходится на Данию.

⁶ Следует признать, что Екатеринбург имеет лучшие «конкурентные преимущества» в привлечении иностранных инвестиций из стран ЕС. Ежегодно город посещают около 50 официальных делегаций. Послы почти 20 иностранных государств регулярно проводят биржи-кооперации с иностранными партнерами. В городе зарегистрировано более 1000 организаций с иностранными инвестициями и около 200 представительств зарубежных компаний. В Екатеринбурге создан Центр международной торговли. Он входит в 60 лучших Центров из 330 имеющихся в мире. Предприятия Екатеринбурга поддерживают значительные объемы операций более чем со 100 странами мира. На экспортно-импортные операции Екатеринбурга приходится примерно 80% объема всех внешних связей города, около 15% на прямые и портфельные инвестиции.

⁷ Фактически ожидается второе вторжение чешских предпринимателей на рынок Среднего Урала. Если, в эпоху планово-административной системы хозяйствования предприятиям навязывалось «номенклатурное партнерство», то в нынешней экономической ситуации чешские инвесторы («Шкода», «Яблонец», «Богемское стекло» и т.д.) попытаются закрепиться на «экономически проторенных дорогах» 80-х годов XX века.

с ситуацией, не способствующей дальнейшим инвестициям в хозяйственный комплекс Среднего Урала. Сюда следует отнести и квалификацию российских менеджеров, не стремящихся к изучению иностранных языков, что препятствует производственным контактам, сохранившееся «мышление социалистическими категориями», эффект «экономического национализма», существующая по сей день коррупция на разных уровнях экономического взаимодействия. Нельзя сбрасывать со счетов и определенный риск, который несет европейский инвестор, вкладывая капитал в относительно нестабильную экономику Российской Федерации⁸.

В итоге: Свердловская область – составное звено экономики Российской Федерации. И от того, как будут проходить трансформационные процессы в целом в России, зависит и их проявление на региональном уровне. Но реален и обратный процесс – через российские регионы идет включение страны в процессы глобализации и проведенный анализ является тому подтверждением.

⁸ К числу главных проблем, препятствующих привлечению иностранных инвестиций из стран ЕС, следует считать несовершенство законов о владении землей на территории, где находится предприятие и сохраняющиеся высокие таможенные пошлины на ввозимое оборудование из стран ЕС.