

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Применяемые в настоящее время методы оценки эффективности инновационной деятельности основаны на соотношении результатов и затрат, т.е. на сопоставлении полученного эффекта и затрат. Оценка эффективности инноваций должна проводиться на всех стадиях и этапах инновационного процесса – начиная с эскизного проектирования и кончая освоением и реализацией новшеств. Методы оценки и система расчетных показателей для всех стадий и этапов инновационного процесса могут быть одинаковыми, едиными, но исходные данные для расчетов различаются по степени полноты информации, уровню достоверности и неопределенности, разнообразию источников. Это дает возможность регулировать инновационный процесс, внося изменения научно-технического, экономического, информационного и аналитического характера. При этом следует проводить разграничения между инновациями и инвестициями, хотя между ними существует тесная связь. Инновационный процесс невозможен без инвестиций, а осуществление инвестиций без инноваций не имеет экономического смысла, поскольку такой подход консервирует отсталость в области техники и технологии, что в конечном итоге снижает конкурентоспособность предприятия. Учитывая их тесную взаимосвязь, иногда для оценки эффективности инноваций и инвестиций используют одни и те же показатели, что не совсем правильно. Для инвестиционного проекта основным критерием выступает его финансовая эффективность с точки зрения привлекательности для инвестора. Для инновационного проекта важны не только финансовые результаты, но и его новизна, удовлетворяющая запросы потребителей и производителей. Можно выделить следующие причины, по которым нельзя отождествлять *финансирование инноваций с инвестициями*:

- этап разработки инноваций является полностью затратным этапом жизненного цикла их объектов;
- в качестве самостоятельного продукта инновационная стадия создает только интеллектуальную собственность;
- разработка инноваций – вероятностный этап, неопределенности которого превосходят допустимые уровни параметрического прогнозирования (результат исследования, жизненный цикл проекта, финансовый результат);
- налоговый учет инноваций отличен от учета инвестиций.

Поэтому для оценки эффективности инноваций рекомендуется применять целый комплекс показателей, которые можно поделить на группы, характеризующих эффективность каждого этапа инновационного процесса.

Первая группа – показатели, характеризующие инновационность организации [1].

1. Коэффициент инновационности отражает долю затрат на разработку инновации в годовом объеме продаж:

$$K_u = \text{Затраты на НИР} / \text{Годовой объем продаж}$$

В большинстве стран затраты на НИР обеспечивают предприятиям налоговые льготы. В мировой практике инновационного процесса принято относить к высокотехнологичным наукоемким инновационным компаниям организации, имеющие $K_u \geq 4,5$, хотя ведущая двадцатка высокотехнологичных компаний в США демонстрирует значение коэффициента 1,7–18,8%. Необходимо отметить, что коэффициент инновационности носит затратный характер и не содержит информации об экономической отдаче инновационной деятельности.

2. Коэффициент Тобина используется в финансовом анализе:

$$K_m = \text{Рыночная стоимость (цена) компании} / \text{стоимость замещения реальных активов (восстановительная стоимость)}$$

Как видно, коэффициент Тобина может дополнять статическую и динамическую характеристику коэффициента инновационности компании, осуществляющей затраты на разработку инноваций, в той или иной степени коррелируясь с коэффициентом инновационности, но не снимает вопроса об оценке результативности этих затрат.

3. Индекс возврата от исследований (RRI) представляет собой аналог срока окупаемости инвестиций:

$$RRI = \text{прирост годовой прибыли от внедрения исследований} / \text{общие затраты на НИР компании}$$

Этот показатель предоставляет возможность оценки инноваций, как предварительной, так и последующей, как всей инновационной деятельности компании, так и на уровне отдельного инновационного проекта.

Вторая группа – показатели, характеризующие производственный эффект от применения инновации: прирост объема производства, прирост добавленной стоимости, экономия материальных ресурсов, экономия затрат от снижения себестоимости продукции, рост производительности труда (среднечасовой выработки), снижение материалоемкости продукции, снижение затратоемкости продукции.

Третья группа – *показатели, характеризующие финансовую эффективность нововведения*: прирост валовой маржи, прирост чистого дохода, прирост прибыли до выплаты процентов и налогов, прирост чистой прибыли, прирост маржинальной рентабельности, прирост рентабельности оборота, прирост чистой нормы прибыльности продукции, прирост рентабельности совокупного капитала, прирост рентабельности собственного капитала.

При расчете показателей второй и третьей групп сопоставляются значения переменных до и после использования нововведения [2].

Четвертая группа – *показатели инвестиционной эффективности инноваций*. Здесь используется та же система показателей, что и для оценки эффективности реальных инвестиций, а именно чистый приведенный доход, индекс рентабельности, внутренняя норма доходности, дисконтированный срок окупаемости [3]. Специфичной особенностью является определение расчетного периода, зависящего от продолжительности инновационного процесса, точности исходных данных, срока использования новшеств, ожиданий инвесторов, прогнозирование которых достаточно затруднено. Однако эти показатели не в полной мере подходят для оценки эффективности инноваций (нововведений). Это обусловлено тем, что в создании и использовании инноваций, как правило, задействован более широкий круг участников по сравнению с инвестиционным проектом. Период, в пределах которого осуществляются единовременные затраты и обеспечиваются доходы, во многих случаях занимает значительно больший промежуток во времени, чем соответствующий период реализации (создания и эксплуатации) инвестиционного проекта. Достижение конечного результата инновационного процесса связано с более высокими рисками, по сравнению с осуществлением инвестиционного проекта.

Воздействие перечисленных факторов обуславливает особенности определения экономической эффективности инноваций. При оценке эффективности инновации рекомендуется различать: расчетный год внедрения, первый год после окончания нормативного срока освоения нововведения, начальный год срока полезного использования инновации, срок полезного использования нововведения, последний год срока полезного использования инновации.

Исходя из этого, все затраты (текущие и единовременные), а также результаты приводятся к расчетному году, при этом используются как коэффициенты дисконтирования, так и коэффициенты наращивания. При оценке эффективности инновационных проектов приведение текущих затрат и результатов производится путем их дисконтирования к начальному году осуществления единовременных затрат, т.е. затраты и результаты, осуществляемые и получаемые до начала расчетного года, умножаются на коэффициент наращивания, а после расчетного года – на коэффициент дисконтирования.

Приведение разновременных затрат к расчетному году осуществляется только при определении оценочных показателей эффективности с целью принятия решения о целесообразности реализации нововведения.

Предложенный выше комплекс показателей оценки эффективности инновационной деятельности организации позволяет учитывать двойственность происхождения инновационного процесса и рассматривать инновацию и в качестве объекта бизнеса, и в качестве продукта исследовательской и научной деятельности.

Список использованных источников

1. *Афонин И.В.* Инновационный менеджмент и экономическая оценка реальных инвестиций. Серия Homo faber. М.: Издательство «Гардарики», 2006. 301 с.
2. *Савицкая Г.В.* Анализ хозяйственной деятельности : учеб. пособие. – 4-е изд., испр. и доп. М.: ИНФРА-М, 2006. 288 с.
3. Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов / М-во экономики РФ, М-во финансов РФ, ГК по строительству, архит. и жил. политике; рук. авт. кол. Коссов В.В., Лившиц В.Н., Шахназаров А.Г. М.: ОАО «НПО» Изд-во «Экономика», 2000. 421 с.