

Кульчицкий Дмитрий Юрьевич,
аспирант,
кафедра финансов, денежного обращения и кредита,
Институт экономики и управления,
ФГАОУ ВО «Уральский федеральный университет имени первого Президента России
Б.Н.Ельцина»
г. Екатеринбург, Российская Федерация

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ В ОБЛАСТИ НЕФТЕСЕРВИСНЫХ УСЛУГ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация:

В данной статье исследуются критерии оценки финансового состояния предприятий в области нефтесервисных услуг, оценка финансовой деятельности предприятий в условиях международных санкций, изучены проблемы в области финансов нефтесервисных предприятий.

Ключевые слова: нефтесервисная отрасль, бурение, услуга, рынок, инвестиция, санкция, финансовое состояние, предприятие, прогнозирование.

В современных условиях успех предприятий в нефтегазовой отрасли зависит от большого количества факторов, основными из которых являются доступ к ресурсам, технологические возможности разработки месторождений со сложными геологическими условиями, сроки и стоимость осуществления проектов. Все эти задачи решает нефтегазовый сервис, который на основе современных методов и оборудования позволяет эксплуатировать сложные запасы углеводородов, повысить эффективность бурения, сократить сроки и снизить стоимость освоения объектов. Учитывая общую мировую тенденцию к ухудшению геологических условий разработки новых запасов (поскольку самые доступные месторождения уже истощены), роль нефтегазового сервиса сильно повышается, что означает более высокую динамику его роста в объёмном и ценовом выражении по сравнению с темпами производства углеводородного сырья [1].

Нефтесервисная отрасль – одна из самых молодых и развивающихся отраслей топливно-энергетического комплекса, она включает в себя большой спектр нефтесервисных услуг, которые по-разному могут влиять на эффективность производственной деятельности нефтяных компаний из-за разной стоимости, различий в маржинальности и уровнях технологичности.

По мнению профессора Высшей школы государственного администрирования МГУ, руководителя рабочей группы «Геологоразведка, добыча и сервис» экспертного совета по технологическому развитию нефтегаза при Минэнерго РФ Романа Самсонова, нефтедобыча в России зависит больше от геополитических и регуляторных факторов, таких как сделка с ОПЕК или налоговые маневры [4].

По данным аналитических агентств, выручка рынка нефтесервиса напрямую зависит от капитальных вложений ВИНК (вертикально-интегрированная нефтяная компания), поэтому в сценарии сохранения или незначительного увеличения добычи, среднегодовой рост рынка за последние 5 лет не изменится [6].

По мнению экспертов, на данный момент, основным сегментом рынка нефтесервисных услуг является бурение, на втором месте – ТКРС (текущий и капитальный ремонт скважин) [6].

По данным аналитического центра Kasatkin Consulting, проходка бурением на нефть и газ в России вырастет на 11% в 2025 г. по сравнению с 2023 г. и составит 33,1 млн м. В 2025 г. нефтесервисные компании смогут заработать на бурении скважин 711 млрд руб. Аналитики объясняют это тем, что рост бурения в 2025 г. будет обусловлен началом активной фазы реализации ряда крупных нефтегазовых проектов, так же рыночная конъюнктура и рекордный глобальный спрос на нефть в 2024 г. позволят компаниям планировать более масштабные программы освоения месторождений. В 2023 г. проходка бурением составила 29,8 млн м, согласно статистике Минэнерго, за 11 месяцев 2023 г. проходка эксплуатационным бурением составила 28,1 млн м, в том числе горизонтальным – 17,3 млн м. [2] Аналитики так же ожидают роста горизонтально направленного бурения (ГНБ) с 19 млн м в 2023 г. до 23 млн м в 2025 г. Это объясняется тем, что увеличение этого показателя в последние годы привело к росту доли ГНБ в бурении до 64% в 2023 г. По мнению экспертов, эта тенденция продолжится и в 2025 г. доля ГНБ достигнет 70%. Ввод новых скважин в 2025 г., по прогнозу аналитического центра Kasatkin Consulting, вырастет на 4% к показателю 2023 г. [2] Но на 2024 г. аналитики дают менее позитивный прогноз. По их мнению, на фоне добровольного ограничения добычи нефти в России в рамках соглашения с другими странами ОПЕК+, а также из-за менее благоприятной рыночной конъюнктуры проходка в общем бурении в 2024 г. несколько снизится по сравнению с 2023 г. – на 4,4% до 28,5 млн м. Ввод новых скважин также пострадает, поскольку нефтегазовые компании в основном будут вести горизонтальное бурение на уже действующих скважинах. [2]

Эксперты аналитического центра «Яков и партнеры» ожидают, что в этом году объемы бурения сохранятся примерно на уровне 2023 г. за счет ввода в эксплуатацию новых месторождений и доразведки нефтегазоносных регионов. Но они так же отмечают и риск снижения показателя из-за ограничений на импорт иностранных буровых установок, которые нужны для разработки трудноизвлекаемых запасов (ТРИЗ) углеводородов. [2]

Дмитрий Касаткин, партнер аналитического агентства Kasatkin Consulting, отмечает, что в России нет проблем с традиционным буровым сервисом: компании покупают нужное оборудование в России и дружественных странах. При этом высокотехнологичное машиностроение в нашей стране только формируется, добавляет он. «К 2025 г. мы ожидаем появления промышленного производства по ряду элементов критичной номенклатуры, что позволит значительно увеличить долю отечественного оборудования в технологическом сервисе», – поясняет Касаткин. В 2023 году правительством Российской Федерации были приняты конкретные меры поддержки нефтесервисных предприятий. Теперь нефтесервисные предприятия, а также компании, для которых нефтесервис является дополнительным видом деятельности, могут претендовать на льготные кредиты по субсидируемой ставке (речь идет о кредитах до одного года с лимитом до 10 млрд рублей и до 30 млрд рублей для группы компаний). Эксперты говорят, что для существенного роста объема выпускаемой продукции требуется увеличение лимитов на предоставление льготного финансирования и снятие требований по залоговому обеспечению. Как правило, разработчики технологий и производители не всегда могут себе позволить предоставлять залогом. [4]

Таким образом, учитывая прогнозы аналитических агентств и специфику нефтесервисной отрасли (нефтесервисная отрасль является отраслью с высоким уровнем научной направленности, так как действует в рамках таких направлений, как геофизические обследования, сейсморазведка, бурение скважин различного типа и обслуживающие работы, задачи в области нефтесервисных услуг направлены на улучшение процессов добычи нефти и создание технологий для увеличения отдачи от месторождений), можно сделать вывод что в этой сфере именно современные финансовые методики являются основным средством к обеспечению эффективности деятельности предприятия, поэтому крайне важно проводить исследование и разработку индивидуализированных методов финансового управления [1]. К основным методикам, применяемым на предприятиях в области нефтесервисных услуг, можно отнести функционально-стоимостной анализ, маржинальный анализ (в том числе, коэффициент покрытия, как один из его элементов) и стратегическое планирование. Также можно рассмотреть возможности интеграции новых критериев, показателей и объектов аналитического обзора. При применении маржинального анализа важно учитывать тот факт, что для достижения финансовой выгоды нужно, чтобы общий доход был выше общих затрат, включая переменные затраты. В этом случае актуально применение таких критериев, как маржа покрытия и точка безубыточности. Когда доходы нефтесервисного предприятия превышают точку безубыточности, его функционирование становится рентабельным. Для расчета уровня превышения полученных доходов относительно точки безубыточности, определяют такой показатель, как запас финансовой устойчивости. Для расчета уровня влияния динамики доходов предприятия на его прибыль от продаж применяется критерий операционного рычага. В итоге, опираясь исключительно на общую себестоимость, можно прийти к ложному выводу и упустить возможность получения положительного финансового результата. Внедрение планирования себестоимости в форме директ-костинга (это метод учета затрат, который позволяет определить себестоимость продукции или услуги, исключая из расчета накладные расходы (косвенные затраты)) предоставляет возможность устранить такие недочеты [1].

В процессе стратегического планирования нефтесервисные предприятия могут столкнуться с вопросом о разработке ценностного предложения, которое будет давать им конкурентное преимущество. Здесь важно учитывать влияние тенденций развития нефтяной отрасли, востребованность определенных нефтесервисных работ и услуг, технологические возможности нефтесервисной компании, цену оказываемых услуг, перспективность внедрения и эксплуатации технологий и оборудования [3].

Ниже хотелось бы обозначить критерии финансовой стабильности применимые к предприятиям в нефтесервисной отрасли:

- данные компании не должны допускать наличие просроченной задолженности;
- размер чистых активов должен быть не менее половины общего объема имущества;
- оборотный капитал должен получать финансирование из собственных средств.
- стандартные методы диагностики финансовой устойчивости в нефтесервисных предприятиях нужно

дополнить анализом доходности контрактов.

В связи с вышеизложенным можно сделать следующие выводы.

По прогнозам экспертов, добыча нефти в России 2024 г. снизится на 5–7% по сравнению с уровнем 2023 г. до 483–504 млн т. Показатель может сократиться в результате добровольного сокращения добычи нефти и отставания темпов ввода новых месторождений от темпов истощения действующих. По их мнению, в России есть три варианта обеспечения устойчивого уровня добычи нефти:

- доразведка месторождений Западно-Сибирской и Волго-Уральской нефтегазовых провинций;
- инвестиции в разработку ресурсов Дальнего Востока и Восточной Сибири,
- развитие высокотехнологичного нефтесервиса для разработки ТРИЗ (трудноизвлекаемые запасы) [2].

Современная экономическая ситуация в нефтегазовой отрасли требуют от компаний повышения эффективности и снижения себестоимости добычи нефти. Услуги нефтесервисных компаний как основных

технологических партнеров нефтегазовой отрасли, являются одним из основных факторов в структуре себестоимости добычи нефти и газа. Прямая зависимость от цен на нефть и потребность в услугах от энергетических компаний как заказчиков требует от нефтесервисных предприятий быть гибкими и при формировании портфелей услуг исходить из потребностей клиентов. Крупные энергетические компании стоят перед выбором использования своих сервисных подразделений, частичной передачи сервисных функций на аутсорсинг или полного аутсорсинга сервисных услуг [7].

Так же среди проблем, связанных с деятельностью нефтесервисных предприятий можно обозначить следующие:

- увеличение спроса на технологичный сервис, связанный с освоением новых регионов добычи и ростом необходимости поддерживать КИН (коэффициент извлечения нефти) на зрелых месторождениях;
- продолжение консолидации вокруг ВИНК – сервисные подразделения добывающих компаний имеют серьезные конкурентные преимущества перед независимыми компаниями, в связи с чем, доля независимого сервиса сокращается;
- дефицит на рынке труда (особенно в технологичных сегментах сервиса (например, ГРП);
- дефицит на рынке технологий (недостаточность финансирования НИОКР является одним из факторов долгосрочного роста себестоимости операций).
- выход на внешние рынки – экспорт сервисных услуг является возможностью для сервисных компаний, если ранее экспортом сервиса занимались средние и малые компании, то сейчас растет интерес также со стороны крупных компаний. В настоящее время, в связи с санкционным давлением на российскую экономику, а также введение большого количества ограничений, направленных на нефтегазовую отрасль России, создается сложная ситуация в управлении финансами нефтесервисных компаний. Эти сложности связаны с тем, что финансовые ресурсы нефтесервисных предприятий необходимо расходовать более рационально. Актуальная альтернатива для компаний в нефтесервисном секторе – это смешанный подход к финансированию с применением собственных и заемных источников.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Абрамян А.К. Управление финансами в нефтесервисных компаниях / Столыпинский вестник. – 2023. – №9. – С. 4631- 4640
2. Аналитики ожидают роста бурения нефтегазовых скважин на 11% в 2025 году <https://www.vedomosti.ru/business/articles/2024/01/12/1014717-analitiki-ozhidayut-rosta-bureniya-neftegazovih-skvazhin>
3. Исаков А.С., Лирон Э.М., Штопаков И.Е., Семушкина С.Р. Развитие бизнес-моделей управления нефтесервисными процессами в крупных нефтегазовых компаниях / Вестн. моск. ун-та. сер. 6. Экономика. 2021. № 5. – С.91-107
4. Импортзамещение в нефтесервисе. URL: <https://shafranik.ru/node/16733> (дата обращения: 10.04.2024).
5. Нефтесервис «расправляет крылья». URL: https://www.cdu.ru/tek_russia/articles/2/1202/ (дата обращения: 08.04.2024).
6. Обзор рынков добычи и нефтесервиса. URL: <https://burneft.ru/archive/issues/2024-01/3> (дата обращения: 09.04.2024).
7. Разманова С.В., Андрухова О.В. Проблемы российского рынка нефтегазового сервиса / Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. Том 12, № 1, 2019. – С.111-119

Kulchitsky Dmitry Yurievich

graduate student,

department of finance, money circulation and credit,

Institute of economics and management,

Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education "Ural Federal University named after the first President of Russia B.N. Yeltsin"

Ekaterinburg, Russian Federation

ANALYSIS OF THE FINANCIAL STATUS OF ENTERPRISES IN THE FIELD OF OIL SERVICE SERVICES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract:

This article examines the criteria for assessing the financial condition of enterprises in the field of oilfield services, assessing the financial activities of enterprises under international sanctions, and studies problems in the field of finance of oilfield services enterprises.

Keywords:

Oil service industry, drilling, service, market, investment, sanction, financial condition, enterprise, forecasting.