

УДК 334.7

Никитаева Анастасия Юрьевна

доктор экономических наук, профессор,
заведующий кафедрой,
кафедра информационной экономики,
экономический факультет,
Южный федеральный университет
г. Ростов-на-Дону, Российская Федерация

ПОТЕНЦИАЛ КООПЕРАЦИИ И ПАРТНЕРСТВА В АДАПТАЦИИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ К НЕСТАБИЛЬНЫМ УСЛОВИЯМ

Аннотация:

В статье раскрываются потенциальные возможности использования механизмов кооперации и партнерства (как межфирменного, так и государственно-частного) для эффективной адаптации промышленных предприятий к нестабильным экономическим, политическим, институциональным и другим условиям. Применение указанных механизмов с учетом различных ролей участников партнерского взаимодействия продемонстрировано на примере Ростовской области.

Ключевые слова:

Взаимодействие государства и бизнеса, партнерство в индустриальном развитии, региональная промышленность, институциональные посредники.

В современных условиях, когда целая серия событий приводит к необходимости региональных промышленных компаний постоянно адаптироваться к нестабильному социуму, актуализируется исследование того, каким образом различные экономические механизмы и технологии должны быть настроены и использованы для наращивания соответствующего адаптационного потенциала. В данной работе в контексте решения поставленной задачи рассматриваются возможности активации институциональных ресурсов кооперации и партнерства с учетом практического опыта их развития в Ростовской области.

Проведенный в ходе исследования наукометрический анализ позволяет сделать определенные выводы в части отражения в современной экономической литературе вопросов сопряжения кооперации, партнерства и адаптации в промышленной сфере. Следует отметить стабильно растущий интерес к соответствующей проблематике в научных публикациях в базе Scopus (рис. 1,2).

Среди тем SciVal с наиболее высокими наукометрическими характеристиками (по количеству публикаций, проминантности тем и взвешенным по предметной области цитированиям) можно выделить три ключевые: Т.268 Портфолио альянсов; Фирма; Открытые инновации; Т.694 Отношения между покупателем и поставщиком; Оппортунизм; Цепочка поставок; Т.338 Замкнутая цепочка поставок; Восстановление производства; Обратная логистика. Анализ ключевых фраз указанных тем позволяет определить, что в развитии партнерства и кооперации в современных условиях выделяются в качестве приоритетных вопросы развития открытых инноваций, динамических и абсорбирующих способностей фирм, создания замкнутых цепочек создания стоимости, восстанавливающего производства и производственных сетей, а также доверия в отношениях хозяйствующих субъектов.

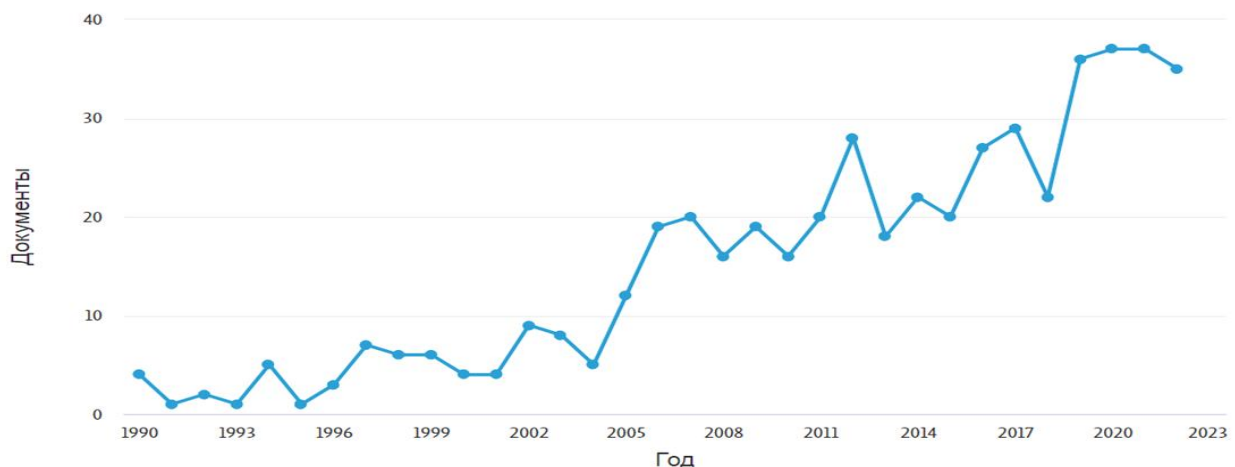


Рисунок 1 - Динамика количества публикаций в базе Scopus по сопряженному исследованию партнерства, кооперации, адаптации промышленности [по данным Scopus]

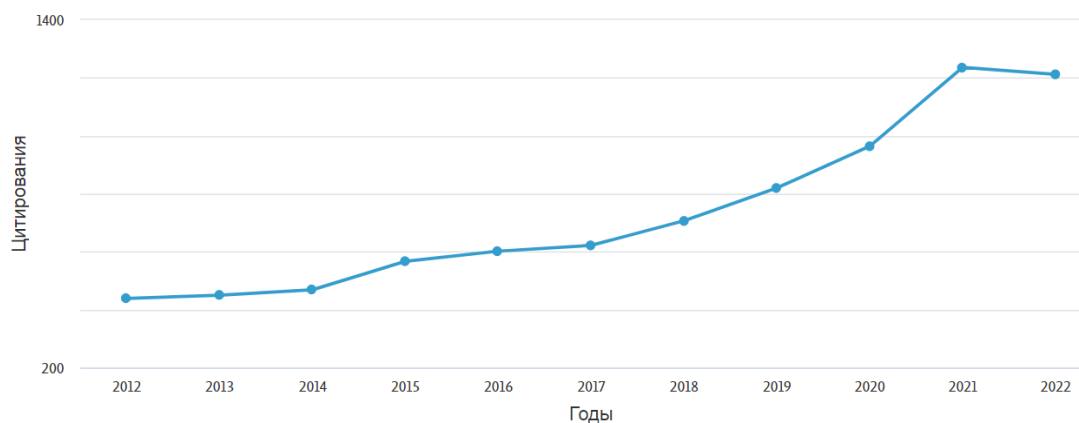


Рисунок 2 - Динамика количества цитирований в базе Scopus по сопряженному исследованию партнерства, кооперации, адаптации промышленности [по данным Scopus]

При этом следует акцентировать внимание на том, что в последние годы (на протяжении последних 10-15 лет) не меняется существенно концептуальное содержание партнерских отношений. Партнерства в промышленной сфере рассматриваются как «продолжающиеся отношения сотрудничества между юридически отдельными организациями, основанные на обязательстве равного распределения затрат, рисков и вознаграждений, получаемых в результате совместной работы» [1, С.123]. «Партнерство - целенаправленные стратегические отношения между независимыми фирмами, которые разделяют совместимые цели, стремятся к взаимной выгоде и признают высокий уровень взаимной независимости» [2, С.135].

В общем виде можно выделить два типа партнерских обязательств [3]:

- партнерство, ориентированное на контракт, основанное на формальном соглашении
- партнерство, ориентированное на отношения, основанное на нормах взаимоотношений.

В то время как первый тип обеспечивает юридическую поддержку и гарантии для уменьшения неопределенности, он также может привести к недоверию между сторонами. Последнее поощряет двустороннее выделение ресурсов для повышения приверженности, хотя чрезмерная зависимость может создать возможности для оппортунистического поведения [4].

При этом партнерство может существовать в континууме, начинающемся кооперацией и заканчивающемся сфокусированной на будущем коллаборацией с прохождением стадии координации [5]. В свою очередь, Timothy D.J. выделяет пять уровней партнерства, начинающихся с отчуждения и заканчивающихся интеграцией, промежуточными этапами соответственно являются сосуществование, кооперация и коллаборация [6]. В данном случае речь идет о том, что кооперация является одной из форм партнерства, предполагающей наличие формализованного соглашения для совместной деятельности в рамках цепочки создания стоимости. Как отмечают исследователи, «дополнительное технологическое сотрудничество через адаптационную зависимость между технологическими партнерами помогает решить проблему доступности знаний и технологической интеграции для совместного создания ценности и инноваций между разнородными партнерами из разных высокотехнологических отраслей» [7].

В целом в условиях нестабильной среды кооперация как форма партнерства позволяет решить проблемы доступа к знаниям, технологиям, компетенциям, ресурсам, обеспечить технологическую интеграцию для совместного создания стоимости в экосистемах. В свою очередь, связность региональной среды, высокий уровень которой важен для инновационного развития промышленности, является условием и следствием доверия.

Приведенные положения позволяют заключить, что, несмотря на сохранение содержательного ядра, в современных нестабильных условиях трансформируются роли партнеров и их функции в кооперационных цепочках. Если задача крупных компаний – стать ядром экосистемы, то малые и средние фирмы за счет развития партнерских отношений могут выступать комплементарными, дополняя недостающие фрагменты в производственно-сбытовых цепочках. В тоже время, возрастающие риски доверия приводят к тому, что со стороны региональных органов власти становится все более важным не непосредственное включение в партнерские отношения с субъектами бизнеса, а смещение акцентов к роли координатора коммуникационных и экспертных площадок (в том числе, с верифицирующей функцией), а также институционального посредника. В последнем случае речь идет, в том числе, о выделении приоритетных для региона областей взаимодействия в различных индустриях, а также подготовке форматов соглашений, гарантирующих соблюдение интересов сторон.

В Ростовской области именно указанный функционал реализуется в последние месяцы, подтверждая свою результативность в части решения задач развития коммуникационной, информационной и институциональной базы партнерских отношений. Речь идет о формате регулярных встреч предприятий региона, организованных Министерством экономического развития Ростовской области и Агентством инноваций

Ростовской области. В соответствии с выстроенной тематикой по самым актуальным вопросам развития региона и бизнеса реализуются как очные встречи на базе Точки кипения (как института развития Национальной технологической инициативы), так и их информационно-коммуникационное виртуальное сопровождение в пространстве социальных сетей и мессенджеров. Это позволяет оказать поддержку партнерским отношениям, охватывая весь их жизненный цикл, особенно начальную стадию, когда вопросы поиска партнеров, заслуживающих доверия, являются особенно актуальными.

Таким образом, кооперация и партнерство обладают существенным потенциалом в решении задачи повышения адаптивности предприятий промышленности к нестабильной среде их функционирования. При этом роли партнеров из государственного и частного секторов в настоящее время трансформируются. Функционал властных структур в рассматриваемой части смещается в направлении координационной и верифицирующей роли.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Chicksand D. Partnerships: the role that power plays in shaping collaborative buyer–supplier exchanges. *Ind. Market. Manag.* 48. 2015. 121-139.
2. Mohr J., Spekman R. Characteristics of partnership success: Partnership attributes, communication behavior, and conflict resolution techniques. *Strategic Management Journal*, 15, 1994. 135–152.
3. Shin N., Park S.H., Park S. Partnership-based supply chain collaboration: impact on commitment, innovation, and firm performance. *Sustainability*, 11 (2). 2019. p. 449
4. Poppo L., Zhou K.Z. Managing contracts for fairness in buyer–supplier exchanges. *Strat. Manag. J.* 35 (10). 2014. 1508-1527.
5. Pancino B., Blasi E., Rappoldt A., Pascucci S., Ruini L., Ronchi C. Partnering for sustainability in agri-food supply chains: the case of Barilla. *Sustainable Farming in the Po Valley. Agricultural Food Econ.* 7 (1). 2019. 1-10.
6. Timothy D.J. Cross-border partnership in tourism resource management: international parks along the US-Canada border. *J. Sustain. Tourism.* 7 (3–4).1999. 182-205.
7. Lew Y.K., Kim J., Khan Z. Technological adaptation to a platform and dependence: value co-creation through partnerships, *Asian Journal of Technology Innovation.* 2019.27:1. 71-89.

Nikitaeva Anastasia

Doctor of Economic Sciences, Professor,
Chair of the department,
Department of Information Economics,
Southern Federal University
Rostov-on-don, Russian Federation

THE POTENTIAL OF COOPERATION AND PARTNERSHIP IN THE ADAPTATION OF THE INDUSTRY OF THE ROSTOV REGION TO UNSTABLE ENVIRONMENT

Abstract:

The article reveals the potential possibilities of using mechanisms of cooperation and partnership (both inter-firm and public-private) for the effective adaptation of industrial enterprises to unstable economic, political, institutional and other conditions. The use of these mechanisms, taking into account the different roles of the participants in partnership interaction, is demonstrated by the example of the Rostov region.

Keywords:

Interaction between government and business, partnership in industrial development, regional industry, institutional intermediaries.