

УДК 330.322.2

Скворцов Антон Сергеевич,
магистрант,
Технический университет УГМК
г. Верхняя Пышма, Россия

Савченко Наталья Львовна,
доцент, к.э.н.,
Технический университет УГМК
г. Верхняя Пышма, Россия

Пчелкин Борис Николаевич
Заместитель главного инженера
АО «Электрокабель» Кольчугинский завод»,
г. Кольчугино, Россия

ВЛИЯНИЕ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ НА РЕАЛИЗАЦИЮ ИНВЕСТИПРОЕКТОВ В КАБЕЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Аннотация:

В настоящее время наблюдается рост потребления судовых кабелей в связи с ростом объемов производства оборонного комплекса РФ в части усиления позиций военно-морского флота. Сложившиеся условия привели к необходимости импортозамещения кабельно-проводниковой продукции, что требует повышения ее качества при производстве на российских предприятиях и, как следствие, разработки соответствующих инвестиционных проектов. В работе рассмотрены факторы, влияющие на разработку и внедрение стратегического инвестиционного проекта на примере АО «Электрокабель Кольчугинский завод».

Ключевые слова:

Рынок производства судовых кабелей, инвестиционные проекты, импортозамещение, альтернативный проект

Развитие отрасли судовых кабелей в настоящее время является важной стратегической задачей для нашей страны. Особенно актуальным является рост потребления судовых кабелей в связи с развитием оборонного комплекса РФ в части усиления позиций военно-морского флота (ВМФ). В рамках долгосрочной «Программы военного кораблестроения на период до 2050 года» планируется полное обновление ВМФ РФ, что требует планомерного развития соответствующих отраслей промышленности и внедрения ряда инвестиционных проектов.

Согласно «Морской доктрине Российской Федерации», политику в сфере морской отрасли определяет национальная морская политика РФ, реализация которой предполагает устойчивое поступательное развитие страны, ведет к обеспечению эффективной реализации и надежной защиты национальных интересов Российской Федерации в Мировом океане, подъему и поддержке ее международного авторитета и сохранению статуса великой морской державы [1].

Основу морского потенциала РФ составляют:

- морской транспорт;
- военно-морской флот;
- рыбопромысловый, научно-исследовательские и специализированные флоты;
- глубоководные силы и средства Министерства обороны РФ;
- силы и средства органов федеральной службы безопасности;
- объекты и средства разведки и добычи топливно-энергетических и минеральных ресурсов;
- организации национального кораблестроения и судостроения;
- инфраструктура, обеспечивающая их функционирование и развитие.

Согласно распоряжению Правительства РФ «Об утверждении стратегии развития судостроительной промышленности на период до 2035 года» судостроение объявлено определяющим сектором экономики, которое влияет на развитие соседствующих отраслей, таких как металлургическое производство, станкостроение, производство двигателей, металлообрабатывающая промышленность, радиоэлектроника, химическая промышленность и производство кабеля [2]. Наиболее важные для рассмотрения анализируемого вопроса показатели реализации стратегии приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Основные показатели реализации стратегии развития судостроительной промышленности в РФ на период до 2035 года [2]

Показатели	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	...	2035
1. Объем выпуска промышленной продукции организациями отрасли в денежном выражении по отношению к 2018 г. (в %)	124	133	142	153	163	171	180	...	222
2. Уровень загрузки основных фондов организаций судостроительной отрасли при односменном режиме работы (%)	64	65	66	68	69	70	71	...	80
3. Объем выпуска оборонной продукции в организациях промышленности судостроительной отрасли в денежном выражении по отношению к 2018 г. (в %)	111	117	121	128	131	133	134	...	148
4. Объем выпуска гражданских судов и морской техники в судостроительных и судоремонтных организациях промышленности судостроительной отрасли в денежном выражении по отношению к 2018 г. (в %)	205	238	273	308	361	415	468	...	673
5. Отношение количества внедренных технологий к количеству разработанных технологий (%)	24	25	27	30	33	36	39	...	60
6. Объем работ судоремонта на судоремонтных предприятиях (млрд руб.)	92	96	97	100	108	119	123	...	144

Из таблицы видно планируемое увеличение объема промышленной продукции предприятий судостроительной отрасли по всем направлениям. Для обеспечения возможности перевозки морским транспортом до 2030-2035 гг. и на дальнейшую перспективу оценочных объемов прироста перевалки грузов требуется пополнить транспортный флот на 1 470 единиц или 22,9 млн тонн дедвейта (из них 1069 единиц требуется заменить, а 401 единиц – дополнительно построить). Планируемый рост грузооборота создает возможности для развития отечественного транспортного флота и повышения доли российских судовладельцев, оперирующих с национальной грузовой базой, с вытеснением зарубежных перевозчиков. Необходимость будущих инвестиций в судостроение также обусловлено и достаточно «зрелым» возрастом транспортных судов – 33 года.

Анализ экспортного потенциала РФ судостроительной отрасли позволяет определить, что основной экспортный потенциал отечественной судостроительной промышленности сосредоточен в военном кораблестроении, в то время как гражданское судостроение ориентировано, в первую очередь, на удовлетворение потребностей внутренних заказчиков. В последние годы объем экспорта военной продукции составил около 10% от объема выпуска отрасли, экспорт гражданской продукции – лишь около 2%.

На сегодняшний день в судостроительной отрасли используется большое количество импортных кабелей, что приводит к необходимости их импортозамещения со стороны отечественных производителей. Так как кабельно-проводниковая продукция широко используется в военном судостроении, то к ее качеству предъявляются повышенные требования. Наряду с этим данная продукция должна обладать рядом специфических характеристик, таких как повышенная надежность, точность геометрических размеров и прочее. Необходимые характеристики кабельно-проводниковой продукции прописаны в стандартах для поставщиков военно-морского флота, соблюдение которых контролируется органами государственной приемки и специально выдаваемыми сертификатами на продукцию.

По оценкам экспертов, суммарная емкость рынка кабелей для военного судостроения может превышать 1,5-2 млрд руб. в год. Учитывая значительно меньшие объемы строительства судов гражданского флота, емкость рынка используемых судовых кабелей в этой отрасли можно оценить на уровне 1 млрд руб. в год.

На судостроительных предприятиях РФ в настоящее время в различной стадии готовности находится около 500 судов различного класса. В зависимости от назначения (военное или гражданское) и типа судна (катер,

крейсер, ледокол) на 1 корабль требуется от 50 до 750 км судового кабеля. То есть, суммарная потребность в кабельно-проводниковой продукции судостроительной отрасли в краткосрочной перспективе превышает 10 тыс. км в натуральном выражении, а при рассмотрении периода 5 лет и более, прогнозируется ежегодный прирост данного объема на 20-30%.

Таким образом, даже вне зависимости от сценария развития отрасли в РФ, производство отечественных судовых кабелей и повышение их качества, является стратегической задачей, способной дать значительный экономический эффект в соответствии с долгосрочными планами развития отрасли в РФ.

АО «Электрокабель» Кольчугинский завод» является одним из российских предприятий, реализующих стратегию по производству судовых кабелей. В условиях импортозамещения и необходимости выполнения гособоронзаказа, перед предприятием стоит задача по замене линии непрерывной вулканизации ЛКНВ 90х90. Данный инвестиционный проект позволит не только снизить моральный и физический износ оборудования, но также повысить объем и качество производства кабелей с резиновой изоляцией. Следует отметить, что реализация данного проекта позволит увеличить объем производства кабельно-проводниковой продукции с использованием изоляции из резины на 7 тыс. км в год. Дополнительно отметим, что благодаря стойкости к влажной среде, кабели с резиновой изоляцией используются не только в судостроении. Они нашли широкое применение в различных отраслях, включая землеройные и открытые горные работы, шахты, в нефтяной отрасли, для подвижного состава [4]. Общий принцип работы линий непрерывной вулканизации приведен в работе А.Г. Григорьяна, Д.Н. Дикермана, И.Б. Пешкова [5].

В качестве поставщиков оборудования на начальном этапе разработки данного инвестиционного проекта рассматривались два производителя линий непрерывной вулканизации, MAILLEFER (Финляндия) и TROESTER (Германия). На основании проведенного тендера осенью 2021 г. победителем стала компания TROESTER, с которой предприятие АО «Электрокабель» Кольчугинский завод» заключило договор. Ситуация изменилась весной 2022 г., когда после введения экономических санкций против РФ прямая поставка оборудования со стороны Германии стала невозможна. В условиях риска срыва контракта и необходимости реализации проекта остро встал вопрос поиска альтернативных вариантов закупки оборудования. Анализ российского рынка показал, что на текущий момент в нашей стране отсутствуют производители, которые могли бы произвести и выполнить комплексную поставку подобных линий.

Альтернативным по своим характеристикам вариантом может стать линия EPL-20, которая эксплуатировалась в АО «Амурский кабельный завод» (г. Хабаровск) до 2009 г. Данное предприятие было законсервировано в 2014 году, а в настоящее время оно выставлено на продажу [3].

Проведенная оценка состояния оборудования линии EPL-20 выявила ряд недостатков в ее техническом состоянии, что потребует дополнительных финансовых и временных ресурсов для наладки и запуска линии в производство. Но, вместе с тем, работоспособность линии на 65% сохранилась. Планируется, что стоимость оборудования АО «Амуркабель» будет ниже стоимости нового, однако окончательная стоимость линии EPL-20 пока находится под вопросом.

Закономерно то, что разработка альтернативного варианта по приобретению линии EPL-20 скажется на параметрах изначально разработанного инвестпроекта по замене линии непрерывной вулканизации ЛКНВ 90х90. Только сумма затрат на строительные работы составит около 13,5 млн руб., что на 11 млн руб. превышает аналогичную статью затрат на установку утвержденного варианта оборудования. Однако специалисты считают, что общие затраты на приобретение и установку альтернативной линии не должны превысить затраты, заложенные в базовом варианте.

Таким образом, ввиду большой вероятности срыва контракта с европейской компанией TROESTER, и необходимости поддержания объемов производства кабельной продукции для нужд отечественного судостроения в сложных экономических и геополитических условиях, приобретение и запуск линии EPL-20 на предприятии АО «Электрокабель» Кольчугинский завод» можно считать альтернативным и стратегическим решением.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. «Морская доктрина Российской Федерации» (утв. Президентом РФ 26.07.2015)
2. Распоряжение Правительства РФ №2553-р от 28.10.2019 г. «Об утверждении стратегии развития судостроительной промышленности на период до 2035 года».
3. «Китай, налетай: завод «Амуркабель» выставлен на продажу почти за миллиард» <https://www.dvnovosti.ru/khab/2019/04/23/98346/>
4. Белоруссов Н. И., Саакян А. Е., Яковлева А. И. «Электрические кабели, провода и шнуры» Справочник, 1988 г.
5. Григорьян А.Г., Дикерман Д.Н., Пешков И.Б. «Производство кабелей и проводов с применением пластмасс и резины», М., Энергоатомиздат, 1992. – 304 с.

Skvortsov Anton Sergeevich,
Undergraduate,
UMMC Technical University
Verkhnyaya Pyshma, Russian Federation

Savchenko Natalya Lvovna,
PhD in Economics, Associate professor,
UMMC Technical University
Verkhnyaya Pyshma, Russian Federation

Pchelkin Boris Nikolaevich
Deputy Chief Engineer,
«Electric Cable» Kolchuginsky factory»,
Kolchugino, Russian Federation

THE INFLUENCE OF EXTERNAL FACTORS ON THE IMPLEMENTATION OF INVESTMENT PROJECTS IN THE CABLE INDUSTRY

Abstract:

There is an increase in the consumption of ship cables due to the growth of production volumes of the defense complex of the Russian Federation in terms of strengthening the positions of the navy. The prevailing conditions have led to the need for import substitution of cable and wire products, which requires improving their quality in production at Russian enterprises and, as a result, the development of appropriate investment projects. The paper considers the factors influencing the development and implementation of a strategic investment project on the example of «Electric Cable Kolchuginsky factory».

Keywords:

Shipboard cable production market, investment projects, import substitution, alternative project