

Непп А.Н.¹

Уральский федеральный университет
им. первого Президента России Б. Н. Ельцина

Бадагова Н.Ю.²

ООО «Уралмаш-Инжиниринг»

Шилков А.А.³

ООО «Уралтехнотел»

Берестова Н.А.⁴

ООО «Уралмаш-Инжиниринг»

Беликова О.А.⁵

Уральская государственная сельскохозяйственная академия
г.Екатеринбург, Россия

ВЛИЯНИЕ ПОЛИТИЧЕСКИХ РИСКОВ НА УСЛОВИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ СДЕЛОК, НА ПРИМЕРЕ ООО «УРАЛМАШ- ИНЖИНИРИНГ»

INFLUENCE OF POLITICAL RISKS ON THE TERMS OF FOREIGN TRADE TRANSACTIONS, ON THE EXAMPLE OF ООО «URALMASH -INGINERING»

The article is devoted the study of influencing of political risks on the terms of foreign trade transactions, considered on an example ООО «Uralmash -Inginering». A presence is in the country of political risks, badly tells on economic grew this country. For an analysis and prognostication of level of political risk utilize an index International Country Risk Guide (ICRG). Coming from the estimation of level of political risk, authors are offer a formula on the account of political risk in a size for the mark-up of cost of equipment. Utilizing this formula in calculations, an enterprise will be able to cover possible political risks. The methods of account of political risk are considered in the article, by means of study of which, their minimization is arrived at.

Статья посвящена изучению влияния политических рисков на условия внешнеторговых сделок, рассмотренных на примере ООО «Уралмаш-Инжиниринг». Наличие в стране политических рисков, плохо сказывается на экономической отрасли данной страны. Для анализа и прогнозирования уровня политического риска используют индекс International Country Risk Guide (ICRG). Исходя из оценки уровня политического риска, авторами предложена

¹ **Непп Александр Николаевич** – доцент кафедры Управления внешнеэкономической деятельностью предприятий Уральского федерального университета имени первого Президента России Б.Н. Ельцина, кандидат экономических наук.

² **Бадагова Наталья Юрьевна** - экономист ООО «Уралмаш-Инжиниринг».

³ **Шилков Андрей Александрович** - бухгалтер ООО «Уралтехнотел».

⁴ **Берестова Нина Алексеевна** - экономист ООО «Уралмаш-Инжиниринг».

⁵ **Беликова Ольга Александровна** - зав. кафедрой финансы и кредит Уральской государственной сельскохозяйственной академии, кандидат экономических наук, доцент.

формула по учету политического риска в величине для наценки стоимости оборудования. Используя данную формулу в расчетах, предприятие сможет покрыть возможные политические риски. В статье рассмотрены методы учёта политического риска, посредством изучения которых, достигается их минимизация.

В последнее время всё большее внимание уделяется учету оценок риска, в том числе политического. Тому в подтверждение, создание мировой сети специализированных аналитических центров (как коммерческого, так и некоммерческого характера) для анализа и оценки политического риска. Политические риски присутствуют в любой стране, и постоянно возрастает интерес к эффективности методов их регулирования.

Политический риск представляет собой вероятность возникновения политических факторов в стране (регионе), которые могут оказать благоприятное или отрицательное влияние на управленческую, экономическую и другие виды деятельности. К числу таких политических факторов относятся, например, уровни стабильности политического режима, политических беспорядков, коррупции, преступности, безработицы¹.

Под политическим риском, в узком смысле этого слова, понимается вероятность финансовых потерь для фирмы в результате воздействия неблагоприятных политических факторов в стране размещения инвестиций².

К политическим рискам относятся:

а) невозможность осуществления деятельности вследствие военных действий, революции, обострения внутривнутриполитической ситуации в стране, национализации, конфискации и предприятий, введения эмбарго, из-за отказа нового правительства выполнять принятые предшественниками обязательства и т.п.;

б) введение отсрочки (моратория) на внешние платежи на определенный срок ввиду наступления чрезвычайных обстоятельств (забастовка, война и т.д.);

в) неблагоприятное изменение налогового законодательства;

г) запрет или ограничение конверсии национальной валюты в валюту платежа. В этом случае обязательно перед экспортерами может быть выполнено в национальной валюте, имеющей ограниченную сферу применения.

Анализ и характеристика политических рисков.

Политический риск как структурное явление включает в себя основные компоненты. Особое место здесь занимают риски, обусловленные действующей в стране налоговой системой и законодательством. Это «правовой или законодательный риск»³. Он включает в себя потери и приобретения, связанные с изменением в налоговом законодательстве, появлением правительственных постановлений, указов на различных уровнях власти, меняющих социально-

¹ Государственная политика и управление: Учебник. Под ред. Сморгунюва Л. В. М., «Российская энциклопедия», 2006. стр. 347

² www.euromoney.com

³ Подкоззина И.А. Проблемы дефиниции и оценки политического риска // Регион: экономика и социология. – 2003. - №3. - С. 11 – 19.

политическую обстановку в стране (регионе).

На основе доступных политических статистических данных происходит отбор наиболее значимых показателей, влияющих на оценку риска, – факторов риска. Результирующее значение риска R – многофакторная функция, зависящая от значений учитываемых факторов (Σ_i – совокупность значений i -го фактора):

$$R = R(\Sigma_1, \Sigma_2, \Sigma_3, \dots, \Sigma_n) = R(\Sigma_i),^1$$

где $i = 1 \dots n$. [1]

На основе полученных результатов производится ранжирование регионов в соответствии с величиной результирующего показателя, таким образом каждому региону начисляется рейтинг стабильности политической и социальной ситуации. Данный подход является комбинированным, так как основан и на субъективном восприятии среды, и на количественном анализе данных.

Политический риск оценивается на различных уровнях: *глобальном, региональном* (по группам стран), *национальном, по отдельным регионам внутри некоторых стран* (по краям, областям, республикам, например, в России).

Оценки политического риска производятся на основе субъективного анализа доступной информации, в то время как финансовые и экономические оценки риска – исключительно на основе объективных данных.

На стоимость компании самое непосредственное воздействие оказывают экспроприация и национализация.

Заметным источником политического риска является возможность будущих изменений в налогообложении. Эти налоговые изменения могут касаться корпоративных прибылей или доходов или доходов физических лиц.

Что касается большинства основных промышленных стран, то возможность изменения в будущем правил налогообложения, действующих в этих странах, представляет основной источник политического риска.

Анализ политических рисков стран партнеров предприятия.

В исследовании анализировались политические риски государств с которыми работает рассматриваемое предприятие ООО "Уралмаш-Инжиниринг".

Экспортную деятельность предприятие осуществляет со следующими государствами: Китай, Индия, Польша, Турция.

Стоит отметить, что доля экспорта в Индию из всего объема экспорта «Уралмаш» составляет около 70%. Это связано, в первую очередь, с тем, что металлургические предприятия в Индии бурно развиваются, что, в свою очередь, приводит к расширению производства в целом и увеличению импорта металлургического оборудования.

Для оценки политических рисков разных стран за основу берется независимая оценка экономики рейтинговых показателей ключевых мировых агентств, в том числе рейтинги, представленные ниже в таблице 1.

¹ Джус И.В. Политические риски: оценка, анализ и управление. - М., 2004.

Таблица 1. Рейтинги мировых агентств рассматриваемых стран

	Индия	Китай	Турция	Польша
Рейтинг S&P (долг иностранной валюты)		A+/Stable	BB/positive	A-/stable
Рейтинг OECD (страновой риск)	3	2	4	2
Всемирный банк - легкость в ведении бизнеса	123/183	79/183	73/183	72/183
Freedom House - политические права и гражданские свободы	Свободно	Не свободно	Частично свободно	Свободно
Transparency International - Контроль над коррупцией	84/180	78/180	61/180	49/180

Как показывает таблица 1, наибольшей легкостью в ведении бизнеса по данным Всемирного банка обладает Индия - 123 балла из 183. Чуть хуже обстановка складывается в Китае 79/183. Худшим образом дела обстоят в Польше- 72/183, что говорит о наличии некоторых сложностей в легкости ведения бизнеса.

Среди факторов и симптомов политического риска они выделяют четыре группы. К первой из них отнесены факторы эффективности управления – роль государства в регулировании событий, состояние законодательства, юридические гарантии, экономический национализм, восприятие иностранного бизнеса, качество управления (бюрократия, коррупция).

С точки зрения качества управления политические риски имеют следующие фундаментальные следствия: социальная нестабильность (акции протеста, забастовки), антиконституционное насилие, преступность, угрозы единству страны и её дестабилизации под воздействием извне. Следующая группа факторов влияющих на политические риски, связана с организованным лидерством, обуславливающим стабильность политического режима, легитимность органов власти, наличие политических свобод, устойчивость правительства, уровень организации и роль оппозиции. Эта группа факторов воздействует на такие характеристики, как уровень эксплуатации, социальное неравенство, распределение дохода, религиозные и этнические трения, уровень безработицы, количество беженцев. Все перечисленные выше факторы представлены в таблице 2.

Политический риск определяется четырьмя группами факторов. Общая оценка политического риска составляет 100% (по 25% на группу), влияние каждого фактора риска характеризуется количеством баллов.

Таблица 2. Факторы и симптомы политического риска

Наименование фактора	Весовое значение
Организованность в общественной системе	
Стабильность политического режима	8
Стабильность правительства	8
Легитимность органов власти	5
Сопrotивление оппозиции	4
Вес данного раздела, всего	25
Управление событиями	
Роль государственных органов (влияние)	8
Состояние законодательства (юридические гарантии)	8
Состояние органов власти (коррупция)	5
Влияние извне	4
Вес данного раздела, всего	25
Состояние отношений	
Уровень эксплуатации занятых	8
Социальное неравенство (по доходам)	8
Религиозно-этнические противоречия	5
Безработица, беженцы	4
Вес данного раздела, всего	25
Последствия (события)	
Массовые акции протеста	8
Антиконституционные действия органов власти	8
Преступность	5
Угроза целостности системы	4
Вес данного раздела, всего	25

В таблице 3 представлены показатели политических рисков Польши, Турции, Индии и Китая и их значения (по 10 бальной системе), где наибольшее значение характеризует большее влияние данного показателя.

Таблица 3. Показатели политических рисков стран-партнеров

Страна	Состояние органов власти	Оценка демократии в стране	Действие закона	Международное сотрудничество	Политическая и социальная интеграция	Уровень соц. напряжений	Социально-экономический уровень
Польша	5,3	9	8,8	8,7	7,8	2,6	8
Турция	4,4	8	7,3	8,3	7,3	3,6	5
Индия	3,3	6,8	7,5	8	7,3	5,2	5
Китай	3,5	3,37	2,3	7,7	2,3	5,8	5

Рассчитываем политический риск для каждой страны. Берем значение показателей, принимаем во внимание весовой коэффициент каждого фактора и получаем следующие данные, которые формируют таблицу 4:

Принимая во внимание текущую политическую и экономическую ситуацию рассмотренных выше стран, можно прийти к заключению, что наиболее благоприятной страной для ведения бизнеса, с точки зрения

политических рисков, является Польша.

Таблица 4. Политический риск стран-партнеров

Страна	Рейтинг	Уровень политического риска
Польша	1	70,78
Турция	2	60,53
Индия	3	53,51
Китай	4	42,54

В Польше наблюдается один из самых низких политических риск, а также уровень коррупции. Легкость в ведении бизнеса имеет наилучшие показатели (49/180 и 72/183 соответственно). В Польше весьма демократичная обстановка, что говорит о том, что при ведении международной торговли, международные права, законы, конвенции чаще могут быть приняты во внимание и применены, чем в стране с отсутствием демократии, где внутренние законы и условия ведения бизнеса являются более приоритетными.

В Китае также низкий политический риск. Это может говорить о благоприятной среде ведения бизнеса. Экономический рост и экономическая стабильность, а также стабильность в политическом секторе (несмотря на отсутствие демократии) является положительным фактором для осуществления экспорта продукции в Китай.

Индия по многим показателям не является благоприятной для ведения международной торговли, к примеру из политические риски (рейтинг Standards & Poors - самый низкий в данной стране, как низок, впрочем, и политический риск). Однако, благодаря стремительному развитию экономики и расширению сектора производства, именно в Индию осуществляется поставка основного оборудования, поставляемого на экспорт компанией ООО «Уралмаш-Инжиниринг».

Стоит отметить, что, несмотря на благоприятную среду ведения бизнеса в Польше, есть некоторые политические риски непосредственно для российского заказчика. Это связано с историческим восприятием и неприязненным отношением поляков к России. Польский заказчик недружелюбен по отношению к русским, и при возможности всегда предпочтет украинского поставщика российскому.

Влияние политических рисков на внешнеторговые договора предприятия.

Для учета и страхования от политических рисков, рекомендуется применять наценку на выставляемые коммерческие предложения на оборудование, а также предусматривать существенные условия контрактов, которые помогут сократить или минимизировать политические риски.

При минимизации политических рисков наиболее распространены следующие инструменты:

1. страхование экспортных кредитов
2. страхование инвестиций
3. учет рисков при размещении филиалов

Наименее трудоемким на наш взгляд является метод применения наценки во внешнеэкономическом контракте. Дополнительным инструментом минимизации политических рисков может являться аккредитив.

Для учета и страхования от политических рисков рекомендуется применять наценку на выставяемые коммерческие предложения на оборудование, а также предусматривать условие контрактов, которые помогут сократить или минимизировать политические риски.

Исходя из оценки уровня политического риска, нами предложена формула по учету политического риска в величине для наценки стоимости оборудования.

$$K = 0,003(100-x)+1,$$

где K – коэффициент наценки стоимости

x – уровень политического риска.

мы получаем следующие коэффициенты для стран-партнеров:

Страна	Коэффициент
Польша	1,087
Турция	1,118
Индия	1,139
Китай	1,172

Применяя вышеуказанные коэффициенты ООО «Уралмаш-Инжиниринг» может застраховать себя от некоторых политических рисков, которые могут возникнуть при реализации контракта.

Наценка на оборудование, поставяемое в Польшу составит 8,7%, в Турцию – 11,8%, в Индию – 13,9%, в Китай – 17,2%.

Нивелировать политические риски можно также и с помощью заключения договоров. Правильно составленный договор является основой успешной его реализации. Учитывая, что рассматриваемые страны имеют политический риск, который заключается в трудности заключения контрактов, негибкости, касательно внесения изменений в контрактную версию иностранного заказчика, а также существует риск неплатежей и одностороннего отказа от контракта, предлагается предусмотреть следующие условия контракта

(Продавец – ООО «Уралмаш-Инжиниринг», Покупатель – иностранный заказчик):

Постоянно меняющаяся экономическая обстановка в стране, вызвала необходимость изучать политические риски, что привело к созданию консультационных фирм, специализирующихся на анализе политических рисков в разных странах. Исходя из особенностей функционирования и развития общества, следует отметить, что политический риск, естественным образом, возникает в условиях плюрализма и конкуренции. В современных условиях оценка риска является теоретической базой для принятия решений в политической и экономической сферах.

Оценка и прогнозирование риска помогают увидеть множество возможных путей развития. При умелом использовании полученной информации можно избежать нежелательных сценариев.

Основными способом учета данных рисков являются наценка на стоимость продаваемого оборудования, а также регулирование рисков через внесение соответствующих условий в контракт.

Пичурин И.И.¹

Уральский федеральный университет
им. первого Президента России Б. Н. Ельцина
г.Екатеринбург, Россия

ВЫСОКООРГАНИЗОВАННАЯ ПРОДАЖА НАУЧНЫХ РАЗРАБОТОК – ПЕРСПЕКТИВНОЕ РАЗВИТИЕ ЭКСПОРТА ДЛЯ РОССИИ

HIGHLY-ORGANIZED SALE OF SCIENTIFIC RESEARCH – PERSPECTIVE EXPORT DEVELOPMENT FOR RUSSIA

The paper is devoted to grounding an expediency of exporting scientific results of Russian fundamental and applied science. For this purpose the paper contains suggestions to create special exporting organizations.

Статья посвящена обоснованию целесообразности экспорта научных результатов российской фундаментальной и прикладной науки. В ней содержатся предложения по созданию для этой цели специальных экспортных организаций.

В ранее опубликованной статье «Разумный уровень интеграции в мировую экономику» автор изложил свои соображения о том почему: «По-настоящему выгодно для России экспортировать только такие товары, цена на которые значительно выше издержек. Это может быть продукция, воплощающая уникальные научно-технические разработки, не имеющие аналогов. К таким товарам может относиться аэрокосмическая, военная продукция, программные продукты, продукция, основанная на нанотехнологиях»².

В этой работе хотелось бы остановиться еще на одном товаре, цена на который может значительно отличаться от издержек на научных разработках как таковых, то есть на плодах деятельности российских ученых в области фундаментальной и прикладной науки.

Начнем с фундаментальной науки, которая всегда в нашей стране была превосходно развита и занимала лидирующее положение в мире. Этому

¹ *Пичурин Игорь Ильич* - профессор кафедры Экономики и управления качеством продукции Уральского федерального университета им. первого Президента России Б. Н. Ельцина, доктор экономических наук.

² Пичурин И.И. Разумный уровень интеграции в мировую экономику. Журнал экономической теории. 2009. № 3.