

HIGHER EDUCATION AS THE FACTOR OF THE QUALITATIVE POPULATION AND ECONOMY DEVELOPMENTS

Education is strategic driving force of economic development, and it is important as for the state as well for every person. Uzbekistan has its own educational system which provides growth of educational level of working population. At same time there are some issues. The article disclosed current situation of high education system in Uzbekistan and proposed recommendations to improve the quality of training of young specialist.

Keywords: education, high school, quality, issues, recommendations

Information about the author

Maksakova Lyudmila Petrovna (Tashkent, Uzbekistan) - Doctor of Economics, Academician of Labor and Business Academy, Head of department of Demography Centre of the family of Republik of Uzbekistan (Mustakillik str, 5, Tashkent, 100017 Uzbekistan) e-mail: lyudmila.maksakova@gmail.com, Tel: (998 71) 239 46 27

УДК: 330.567.2:332.68

Е.В. Малыш

ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОГО КЛАССА РАНТЬЕ

В статье рассматриваются особенности процесса формирования современного класса рантье в России. Указаны исторические предпосылки развития рентной ориентации субъектов собственности. Проведен анализ численности современных рантье. Выявлены типичные черты современных рантье и обозначены их два основных типа.

Ключевые слова: *рантье, рента, рентные отношения, пассивный доход, рентный доход.*

Слово рантье имеет французские корни – *rentier*. Интернациональным слово стало в XIX в., сразу приобрело статус финансового понятия. Им стали называть людей, «владеющих ценными бумагами (акции, облигации) и живущие на доходы от этих бумаг. Рантье совершенно не связаны с процессом производства, и их профессией, по выражению В.И. Ленина, является праздность (см. Соч., 4 изд., т. 22, стр. 263)» [1, с.23]. В начале XX в. понятие приобретает более широкий смысл. Под наименованием рантье стали понимать лиц, живущих на не трудовые, но на законные доходы. Законность получения указанных доходов обеспечивалась развитием прав собственности, рантье получали доход за счет владения активами.

Рантье, по мнению обывателей, это лица, присваивающие доход от использования того, что «дает» ренту. Со временем «то, что дает» ренту менялось, это были в разные периоды времени:

- различное имущество;
- земля, вода, лес и другие ресурсы, созданные природой;
- основные средства;
- финансовый капитал и другое.

Ключевой чертой рантье является то, что он никому не платит за использование собственных ресурсов, но получает, тем не менее, доход от их использования. Эти ресурсы либо созданы природой, либо создаются человеком, либо создаются обществом. Рантье получает так называемый пассивный доход, т. е. доход, в «зарабатывании» которого он не принимает никакого участия.

В современной российской действительности вниманию населения предлагаются

порядка 10 источников рентного дохода. Вот, лишь типичные источники, названные популярными сайтами по финансовой грамотности:

- 1) банковский депозит – классический, надежный источник;
- 2) использование авторского права, создание информационного бизнеса в сети;
- 3) создание мелкого бизнеса и последующий наем управляющего для его управления;
- 4) посреднические услуги;
- 5) вложение денежных средств в доверительное управление;
- 6) участие в финансовых пирамидах;
- 7) ссудные операции;
- 8) сдача собственного имущества в аренду или в пользование;
- 9) вендинг с поручением обслуживания автоматов на аутсорсинг;
- 10) личные инвестиции, сбор инвестиционного портфеля;
- 11) государственные и муниципальные выплаты и другие.

Рантье – это не вид деятельности, а образ жизни, сейчас, контрпродуктивной жизни.

Рантье, в начале оформления термина, не производили какую-либо предпринимательскую деятельность, не принимали участие в полезной деятельности, как предпринимательской, так и в работе по найму. Для получения подобного дохода рантье не нес дополнительных затрат. Доход рантье раньше тратил преимущественно на потребление.

Капитализм способствовал появлению класса рантье. Капитализм легализовал прибыль, полученную при помощи использования имущества, находящегося в их распоряжении.

Личным мотивом для формирования психологии рантье было стремление к безбедному существованию, на максимизацию текущего дохода. Первыми рантье были землевладельцы. Затем купцы и промышленники, отошедшие от дел. Специфичный доход рантье определил их образ жизни. Рантье, в то время, были исключены из сферы производства и торговли, они не принимали участия в жизни общества. Социально рантье характеризовались обостренным индивидуализмом, боязнь социальных и экономических катастроф вовлекла рантье в строй консерваторов.

Рентный доход всегда зависел от колебаний в экономической сфере и в политике. Поэтому рантье являлись, изначально и много веков подряд, консерваторами. В основном это были пассивные в социальном отношении люди, главным смыслом жизни которых было потребление. По словам американского экономиста и социолога, основоположника институционализма в политической экономии Т. Веблена исторический класс рантье – это прослойка людей, «паразитирующей на реальном производстве» [3]. Т. Веблен в своем знаменитом труде «Теория праздного класса: экономическое исследование институций» (англ. *The Theory of Leisure Class, An Economic Study of Institutions*, 1899) говоря, по сути, об рантье, ввел термин «праздничный класс».

Н.И. Бухарин в 1914 г. в книге «Политическая экономия рантье» указывал на возрастающую роль рантье в процессах развития и роста кредитной экономики [2].

Исторический рантье изначально был связан со сферами обращения: недвижимости (в первую очередь, земли) и ценных бумаг (фондовый рынок). Отношение в обществе к первым рантье было однозначно отрицательным: их бездеятельность противопоставлялась индустриальным капиталистам. Своей главной задачей рантье видел во вложении и сбережении своего капитала.

В России до 1917 г. слой рантье был представлен землевладельцами. Соответственно после революции, когда единственным источником дохода стал признаваться только труд, отношение к рантье стало резко отрицательным. Так, в Большой советской энциклопедии, при определении «рантье» большее внимание акцентируется на получении нетрудовых доходов, что, считалось, чуждо социализму. Отсутствие рантье в советское время в Большой советской энциклопедии связывают с отсутствием рынка ценных бумаг, что, по нашему мнению, не верно, хотя полностью лежит в пределах концепции об узком определении ренты.

Ввиду того, что современная Россия по основным признакам экономических систем стремится к капиталистической системе, то есть смысл привести энциклопедическую трактовку условий возникновения и процветания рантье: «в эпоху империализма повышение концентрации и централизации производства приводит к громадному накоплению денежного и разбуханию фиктивного капитала в связи с быстрым ростом акционерных обществ. В этих условиях быстро растет слой рантье, живущих “стрижкой купонов”» [5, с.455].

Современный класс российского рантье отличается от исторического. Его бурное рождение в нашей стране связывают с восстановлением рынка ценных бумаг и с развитием рынка недвижимости. Так, по данным Федеральной службы государственной статистики доля населения (в сумме доходов), получающая доходы от собственности в среднем за период с 2000 г. по 2015 г., составила 6,85 %. Только в 1991 г. доля населения, живущая с доходов на собственность, превысила 10 % и составляла 12,8 %, в целом, даже охватывая сведения с 1970 г. указанная доля никогда не превышала 10 %. Это сведения указанные в «суммовом» измерении, но сведений о численности указанной группы населения, к сожалению, можно найти в официальной статистике только на момент переписи.

При Всероссийской переписи населения 2010 г. указали источник средств к существованию: сбережения, дивиденды, проценты - 641055 человек; сдачу внаем или в аренду имущества, доход от патентов, авторских прав - 368675 человек. В качестве основного источника средств к существованию за счет сбережений назвали 287306 человек, за счет аренды и авторских прав – 62726 человек, что составляет соответственно доли от общего числа человек, назвавших указанный вид дохода: 44,82 % и 17,01 %. Прирост числа людей, указавших на сбережения, дивиденды и проценты к числу в 2002 году составил 183,3 %; на сдачу внаем или в аренду имущества, доход от патентов, авторских прав – 164,1 %. Доля людей, показавших, на сбережения, дивиденды, проценты, к общей численности населения, указавших источники средств существования в 2002 году составила 0,2 %, а 2010 году – уже 0,5 %. Аналогичная доля по сдаче имущества в аренду, доходы от патентов, авторские права: 2002 г. 0,2 %; 2010 г. 0,3 %.

По результатам анализа результатов переписи населения 2010 г. численность людей, признавших себя рантье, весьма не велика. Это объясняется многими причинами. Основная причина состоит в том, что какая-то (невыясненная, достаточно сложная в прогнозе) часть населения не считает нужным афишировать свои дополнительные доходы (в особенности «не трудовые»). Тем более, что еще свежи в память предыдущих поколений бывших советских людей, не очень-то удачные способы налогообложения или обязательного страхования имущества, вынимавшие из кармана тотально безденежного населения (в особенности сельского) значительные суммы.

Признать, что по результатам переписи получены не верные, ошибочные сведения, тоже нельзя. За 20 лет, которые прошли после введения права собственности на недвижимость и землю, начала функционирования рынка ценных бумаг, образовалась группа собственников недвижимости и ценных бумаг. Это группа невелика, что соответствует основным тенденциям рентной экономики. Рентная экономика не терпит большого числа собственников, что и демонстрирует (по данным Федеральной службы государственной статистики) статистика.

Современную группу российских рантье некоторые авторы называют «классом» [4] и признают, что это социально активный класс.

Образ жизни современных российских рантье по-своему привлекателен. Сейчас, по опросам социологов, большинство людей мечтают не работать, жить в своё удовольствие и получать при этом хороший доход, не прилагая особых усилий. Используя свои социальные интересы, они образуют в социальный капитал. Современные рантье формируют особый образ жизни, образ жизни узкого круга лиц, который им позволяет аккумулировать финансовый капитал. ореол финансовой независимости и возможность заниматься тем, что по душе, а не тем, что востребовано в экономике и в обществе. Активная деятельность

рантье, их активная социальная позиция все больше и больше возбуждает социальные конфликты, сдерживает рост экономики.

Исторический рантье «дал» обществу консерватора, современный – либерала сберегателя-распределителя. Основной метод «функционирования» современного рантье – это регулярное резервирование, накопление, обязательное вложение средств в пассивный капитал, распределение и перераспределение.

Если исторический рантье – это отчасти инвестор, то современный – «сетевик», активно наживающийся на знаниях, действиях других людей. Ему уже не нужна собственность как таковая, ему достаточно иметь, а лучше иметь как можно больше людей в сфере своего влияния, обладающих собственностью на разнообразные ресурсы. При помощи своего властного влияния рантье стремится пользоваться чужими умениями, знаниями, имуществом, ресурсами. Современный рантье – это «собственник» информации о том, как лучше использовать только те ресурсы, которые будут востребованы экономикой завтра и дадут ему, как источнику «знаний», доход. Нынешний рантье – это тот, который «зарабатывает» на распределении всего и вся. Да, и доход ему нужен не для потребления, он ему нужен для дальнейшего «закручивания» рентного «колеса»: имею, знаю куда вложить, распределить, направить, получать доход, истратить на то, чтобы снова получить доступ к «иметь, распределять, получать»...

Быть рантье означает исполнить «американскую мечту» - заработать капитал, вложить его и жить на проценты. Эта мечта «легла» на благодатную почву русского характера – любителей «халявы».

Современные проявления класса рантье в России связаны с философией дауншифтинга. Перечислим типичные проявления народного массового российского рантье:

- отказ от напряжения, связанного с работой, т. е. уменьшение как времени работы, так и интенсивности физических и умственных усилий, связанных с ней;

- борьба за увеличение свободного времени, времени не связанного с выполнением трудовых обязанностей и времени не связанного со сном;

- постоянное стремление по снижению стресса, связанного с характером работы в разнообразных формах: отказ от карьерного роста в пользу «тихого» местечка; намеренная демонстрация своего якобы «не умения» для того, чтобы «отстали»; поиск всевозможных способов уменьшения ответственности за результаты труда; ложная мотивация и другое;

- поведение потребительского минимализма: маленькая семья, маленькая жилплощадь, минимализм в домашнем интерьере, отсутствие потребительских запасов «на черный день» и другое.

По нашему мнению, современный массовый российский рантье, делится на две категории, очень сильно отличающихся по численности.

Первая категория. Они проявляют себя в качестве рантье с разной степенью активности. Рантье-предприниматели связанные с распределением производительной ренты:

- 1) владельцы-бизнесмены, отошедшие от дел, либо не принимающие активного участия в делах своих предприятий, но требующие для себя достойного вознаграждения, либо действующие через наемный топ-менеджмент;

- 2) активные и бывшие топ-менеджеры, сумевшие получить доступ к праву собственности своих компаний (законным и незаконным способом);

- 3) чиновники всех уровней и приближенные к власти, получающие различные виды поддержки от государства;

- 4) предприниматели-собственники, лица, занимающиеся собственным бизнесом;

- 5) инвесторы, стремящиеся максимизировать свой доход, путем инвестирования в наиболее доходные инструменты рынков.

Вторая категория. Рантье, связанные с распределением потребительской ренты, массовая группа:

- 1) мелкие предприниматели, бизнес которых основан на информационных и/или сетевых взаимоотношениях;

2) наемные работники: рантье, устремленные к минимизации как потребления, так и минимизирующие свои трудовые усилия;

3) население: асоциальные рантье, минимизирующие потребности; лица, пребывающие в искусственной виртуальной реальности, отчужденные от самих себя и от своей семьи.

Особенность повседневных практик второй категории рантье состоит в том, что они не воплощаются ни в каком институте, они образуют социальные сетевые организации, взаимодействуют по сети, защищаются от институциональных давлений, формируют особую форму современной свободы, «освобожденной от экономики». Эта категория рантье крайне закрыта и, поэтому, не поддается ни анализу, ни какому-либо управляющему воздействию.

Две указанных группы российских рантье, сформировались за последние 25-30 лет. О способах накопления их капиталов у них никто не спрашивал и спрашивать не будет – очень часто это опасно делать, но всем понятно, что в большинстве случаев за богатством рантье стоит банальное воровство. По образу жизни, рантье, владеющие и живущие с доходов на собственность, отличаются от и крупных собственников, и от мелких предпринимателей, и от работников наемного труда.

Современный рантье, как российский, так и общемировой, становится системным явлением. Рантье постепенно стали превращаться в субъекты рентных отношений. Этому способствовало и само общественное развитие (общеекономическое развитие), и развитие рентных отношений в направлениях:

- 1) обоснование и фиксация ренты на различных уровнях хозяйствования;
- 2) дальнейшее развитие видов рентных отношений;
- 3) совершенствование форм изъятия ренты;
- 4) достоверность оценки рентных ресурсов;
- 5) обоснование методов взимания и учета ренты;
- б) преимущества кадастровых способов методов учета и оценки рентных ресурсов;
- 7) определение методов расчета рентных платежей;
- 8) формирование и эффективное распределение рентных доходов;
- 9) разработка и обоснование принципов рентных платежей.

Ключевыми условиями отнесения любого экономического агента к группе рантье-субъектов являются, по нашему мнению, следующие:

- достаточное условие – осуществление рантье экономической власти над субъектами окружающей сферы при эксплуатации ими рентообразующих ресурсов, т. е. *формирование мотивов* (рентоориентированного поведения) для минимизации *эксплуатации* рентообразующих ресурсов с целью максимизации наполнения фондов рентных доходов;

- необходимое условие - определенный набор прав собственности на рентообразующие ресурсы, которые позволяет рантье сформировать *целевые установки по расходованию* фондов рентных доходов субъектами окружающей сферы, а именно распределению, присвоению и использованию рентных доходов, при минимальном использовании средств фондов, с максимально положительным эффектом в первую очередь для рантье и только затем, для субъектов окружающей сферы.

© Малыш Е.В. Текст. 2017

Благодарность

Статья подготовлена в соответствии с Планом НИР ИЭ УрО РАН № 0404-2015-0025 «Приоритетные направления трансформации региональных агропродовольственной системы в условиях импортозамещения».

Список источников

1. Большая советская энциклопедия / гл. ред. Б.А. Введенский. – М. : Большая советская энциклопедия, 1955. – Том 36. – 672 с.
2. Бухарин Н.И. Политическая экономия рантье. Теория ценности и прибыли австрийской школы / Н.И. Бухарин. – М. : Орбита, 1988. – 192 с.
3. Веблен Т. Теория праздного класса. - М. : Прогресс, 1984. – 367 с.
4. Гунина А.А. Современные российские рантье: особенности социального состава и образа жизни / А.А. Гунина // Социологические исследования. – 2011. - № 11. – С. 75-78.
5. Экономическая энциклопедия : Политическая экономия : 4 т. / Гл. ред. А.М. Румянцев. – М. : Сов. энциклопедия, 1972. - (Энциклопедии. Словари. Справочники. Науч.-ред. совет: А.М. Прохоров (пред.) и др. / Отд-ние экономики АН СССР). – Т. 3: Н - Социологическая школа. - 1979. - 623 с.

Информация об авторе

Малыш Елена Владимировна (Российская Федерация, г. Екатеринбург) – кандидат экономических наук, научный сотрудник, Институт экономики УрО РАН (620014, Свердловская обл., г. Екатеринбург, ул. Московская, д. 29, malysz.elena@mail.ru).

Malysh Y.V.

FACTORS OF FORMATION OF THE MODERN CLASS OF THE RENTIER

In article features of process of formation of a modern class of the rentier in Russia are considered. Historical prerequisites of development of rent orientation of subjects of property are specified. The analysis of number of modern rentier is carried out. Typical lines of modern rentier are revealed and their two main types are designated.

Key words: *rentier, rent, rent relations, passive income, rent income.*

Информация об авторе на английском языке

Malysh Yelena Vladimirovna (The Russian Federation, Yekaterinburg) – Candidate of Economic Sciences, the research associate, Institute of Economics Ural Branch of the Russian Academy of Sciences (620014, the Sverdlovsk Region, Yekaterinburg, Moskovskaya St., 29, malysz.elena@mail.ru).

УДК: 314.172:338.49

Ю.А. Машенко

ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ ФОРМИРОВАНИЯ МЕДИКО-ДЕМОГРАФИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНОВ ЮГА РОССИИ

В статье охарактеризован медико-демографический потенциал регионов Южного и Северо-Кавказского федеральных округов в сравнении с общероссийской динамикой. Показано, что состояние и перспективы развития медико-демографического потенциала регионов определяются возможностями социальной инфраструктуры.

Ключевые слова. Медико-демографический потенциал, социальная инфраструктура, социально-экономические факторы, социальная сфера.

Определяющую роль в процессе формирования постиндустриального общества в России и ее регионах, преодолении последствий экономического кризиса и выхода на траекторию устойчивого экономического роста должен играть человеческий капитал и его важнейший компонент – медико-демографический потенциал. Общими индикаторами медико-демографического потенциала и состояния здоровья населения частично могут